

Edición Nro. 54 Año 10

Revista

VENACOR

REVISTA ESPECIALIZADA DEL SECTOR DE LA REFRIGERACIÓN, VENTILACIÓN, AIRE ACONDICIONADO Y AFINES

NOTIVENACOR

Con más de 500 beneficiados
**CONCLUYE LA GIRA DE CAPACITACIÓN
REALIZADA POR Z&Z INGENIEROS, C.A.
CON EL APOYO DE VENACOR**

INFORME ESPECIAL

FRINERGIA

**HACIA EL CANAL DE VENTA
ONLINE DE LA CADENA DE FRÍO Y
CLIMATIZACIÓN**

REFRIMAQ

ALIADOS EN EQUIPOS DE CLIMATIZACIÓN DE



LG

Business
Solutions



**Integración,
experiencia
y compromiso**

Tenemos las mejores
soluciones para tus proyectos
de climatización

**Más de 30.000 Toneladas
instaladas en toda Venezuela.**

DISEÑADO PARA LO MEJOR
MULTI V™ 5

Para mayor información contáctanos



www.refrimaq-aire.com / @refrimaqvzla

(+58) 424-280.39.08 0212-620.53.50



Neverama®

58 años de experiencia

Somos el mayor fabricante de equipos de refrigeración comercial e industrial y líderes del mercado a nivel nacional



Seguimos COMPROMETIDOS con el desarrollo industrial y social de VENEZUELA

- * *Equipos de alta tecnología y bajo consumo eléctrico*
- * *Servicio y atención post venta*





ALIADOS COMERCIALES


AHT

koxka

mimet

 (0424) 188.0466

 info@neverama.com

 www.neverama.com

 @neveramave

Hecho para Ud.
Pensando en Ud.

NUEVA GAMA U



Completely
Silent



Minimum
size



Maximum
Efficiency



green
cooling



R290 / R600

El tamaño compacto
Más eficiente
Refrigeración ecológica
Extremadamente silenciosa

Comparación de rango U y rango L

- Mayor eficiencia: + 27%
- Más pequeño: 12 mm más corto
- Más ligero: 2,5 kg menos de peso
- Más silencioso: -10dB (A)



cubigel[®]
compressors



by
HUAYI
COMPRESSOR
BARCELONA

www.huayicompressor.es

Distribuidor Autorizado
**Compresores
Servicios C.A.**
Todo en Refrigeración y Aire Acondicionado

ventas.coservica@gmail.com
www.compresoreservicios.com

@compresoresca compresoreserviciosca

En Refrimarket nos renovamos para ti,
ahora somos...

**Refri
Merkado**

Importadores
directos

Todo para
el especialista
en refrigeración y A/A

Distribución y venta de equipos,
repuestos y accesorios para sistemas
de refrigeración
comercial e industrial
y A/A



Representantes exclusivos de:

SPORLAN

FLEXGOLD

Temprite®

MUELLER
REFRIGERATION

ELGIN

BOHN

SPECTROLINE®
NOT



MOTORES AXIALES DESDE 8" HASTA 28"

Ventiladores axiales de la serie **YWF** son motores de ventilador de **rotor externo**. Estos motores tienen características de estructura compacta, instalación conveniente, **conservación de energía y alta eficiencia**.



La **temperatura ambiente** aplicable de los ventiladores **DEGAR** son utilizados en **evaporadores (-30°C)** y **condensadores (60°C)**. Dando una **vida útil** de los ventiladores por más de **30.000 horas** de trabajo.

Satisfacción Garantizada



CORPORACION **Celsius C.A.**

**IMPORTADORES Y REPRESENTANTES
DE LAS MEJORES MARCAS DEL MUNDO**

ORIGINALES

**EQUIPOS, REPUESTOS, PARTES Y HERRAMIENTAS
PARA AIRES ACONDICIONADOS, REFRIGERACIÓN DOMESTICA,
COMERCIAL E INDUSTRIAL**



Danfoss

EMERSON

Robertshaw

RANCO

**GMCC
TOSHIBA**



MIPAL

COPELAND

Nidec



PARAGON

Panasonic



StarGreen

EGAR

EVAR

**White
Rodgers**

SmartOil
Lubricantes Inteligentes

Nashua



@corpelsius

414-4009218

Solo Celsius te lo puede dar

J-29693143-3

Proyecto - Fabricación
Suministros - Instalación

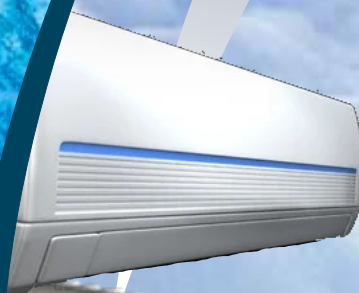
Equipos - Repuestos
Accesorios - Herramientas

Equipos de Refrigeración

FRIMAX

tu solución al frío

Todo en Refrigeración y Aires Acondicionados
Comercial - Doméstico e Industrial




 [@frimaxcaracas](#)  [@frimaxca](#)

 frimax2009@hotmail.com
ventaxfrimax2009@gmail.com

 www.frimax.com.ve

 [frimaxcaracas](#)
TikTok

 (0212) 578.06.98 / 574.43.01 / 577.47.02
(0414) 182.74.54 / (0414) 989.32.41

Av. Lecuna con Sur 15 Edif. San Felix
P.B. Local 3, San Agustín del Norte
Caracas. (Fte al Campo de Softbol)



EL FRÍO PROFESIONAL

EQUIPOS DE AIRE ACONDICIONADO:

100% Aire Fresco

Quirófanos, Laboratorios, Terapia intensiva, Unidades de imágenes, Fabricación de medicamentos, Alimentos

Explosión Proof

Para zonas con peligro de explosión: Refinerías, Petroquímicas, Industrias químicas

Precisión

Salas de servidores y telecomunicaciones, Datacenter

Agua Helada

Grandes superficies, Aeropuertos, Centros comerciales

TAMBIÉN FABRICAMOS: Ducteria, Evaporadoras, Condensadoras, Fan Coil, Unidades de paquete PAQ y Sistemas de ventilación



SOLUCIONES EN CLIMATIZACIÓN A LA MEDIDA DE SU PROYECTO

- Fabricación de equipos de aire acondicionado
- Asesoría y Proyectos
- Instalaciones Mecánicas
- Mantenimiento preventivo y correctivo

HECHO EN VENEZUELA CON CALIDAD DE EXPORTACIÓN.
COMPRA VENEZOLANO

Contáctanos: ☎ Ventas +58 424.124.58.66 Oficina +58 212.730.26.76
 📧 ventas@termax.com.ve • 🌐 termax.com.ve • 📱 @maca_termax_ve



Este cierre de año nos deja sobre la mesa varios proyectos e iniciativas que la actual Junta Directiva tiene como objetivo iniciar y desarrollar a partir del entrante 2023. Es notorio e importante destacar que como resultado de la gestión realizada desde la presidencia de la cámara, se ha logrado tener algunos canales de comunicación con representantes de organismos públicos que son de interés estratégico para el sector industrial y sobre los cuales se prevé que tendremos noticias de interés para nuestro sector en los primeros meses del próximo año.

Hay mucha expectativa sobre la recién anunciada plataforma FRINERGIA, la cual está llamada a convertirse en el mediano plazo en el market place del sector cadena de frío y climatización. Frinergia es el primer portal especializado para ventas online, y en una primera etapa esta previsto solo para tiendas afiliadas a Venacor. Es un reto y un compromiso a la vez para todo el equipo involucrado en su desarrollo que Frinergia se posicione en el mercado como una referencia comercial donde los compradores de las próximas generaciones harán todas sus consultas y validaciones antes de decir una adquisición. En esta etapa del proyecto, para unos es más complicado que para otros visualizarlo, sin embargo, esta demostrado en muchas otras áreas del comercio que son una opción necesaria y adicional a las tiendas físicas, las cuales tendrán que seguir conviviendo con la tecnología por muchos años más.

También se estarán anunciando los primeros días del próximo año 2023 la programación de eventos Venacor, los cuales estarán tomando una nueva perspectiva y dimensión, pues se ha decidido que el Congreso Venacor sea realizado en una ciudad distinta a Caracas, llevando así tanto la muestra comercial como las jornadas de capacitación a las regiones. Es una tarea pendiente que se tenía en el seno de la cámara y que, si todo sale como esta previsto, este nuevo año se concretará, esperando que sea el primero de un nuevo ciclo exitoso en la trayectoria del Congreso Venacor.

Por otra parte, se han adelantado gestiones para iniciar el diseño de un pensum Venacor en materia de formación académica para técnicos tanto de aire acondicionado como refrigeración y que permita estructurar un plan de formación integral y certificado. Mientras este proyecto se ejecuta, se seguirán ofreciendo los Cursos Venacor tanto in company como en la modalidad presencial.

La agenda de trabajo para el 2023 luce interesante. Como es habitual y más en los entornos a los que nos hemos enfrentado en los últimos años, debemos contar con las variables necesarias para que los proyectos se vayan articulando y gestionándose, cada uno en su ámbito. Sin embargo, esta demostrada la capacidad de trabajo de nuestro gremio y el compromiso de todos nuestros afiliados para lograr los objetivos planteados, aunque las condiciones no sean las más favorables.

A toda la Familia del Frío, amigos y allegados desde la REVISTA VENACOR les deseamos que disfruten unos merecidos días de asueto navideño, en familia y con buena salud, y para el 2023, el mayor de los éxitos y prosperidad posible.

Roberto Cornejo
Editor

Directorio

Edición 54 Año 10
Deposito legal: PP201002DC3582

JUNTA DIRECTIVA 2021-2023

Presidente
Alcides Cayama

1er Vicepresidente
Fides Alirio Rivas

2da Vicepresidenta
Alba Contreras

Tesorero
Luis Canto M

Secretario
José Antonio Pérez

Directores
Mauricio Acrih
Thomas Gronemeyer
Isaac Blum
Alejandro Avilés
Nicol Delgado
Francisco Milano
Juan Carlos Zambrano

Director Ejecutivo
Carlos Masía Viewg

Secretaria Administrativa
Hilda Núñez

Comité Editorial
Alcides Cayama
Luis Canto
Carlos Masía Viewg
Roberto Cornejo

Coordinación Editorial
Yenny Verdú

Comercialización
Alexander Díaz
Christian Ayuso
Jully Fonda

Colaboradores
Carlos Masía Viewg
Omar Bernal

Producción General FEXVEN SERVICIOS DE MERCADERO, C.A

Av. Libertador Edf. SICLAR Piso 3 Ofc
31 Urb. La Florida, Caracas
Telf. 0212 762 2446 - 761 5266
J-50013564-5
mercadero@fexven.com
www.fexven.com

www.revistavenacor.com.ve



@RevistaVenacor / @Venacor

Revista
venacor
REVISTA ESPECIALIZADA DEL SECTOR DE LA REFRIGERACIÓN, VENTILACIÓN Y AIRE ACONDICIONADO Y FRIER

LA REVISTA VENACOR

Es una publicación de la Cámara Venezolana de la Refrigeración, Ventilación y Aire Acondicionado. La Revista Venacor no se hace responsable de las opiniones emitidas por sus colaboradores y entrevistados.

Av. Este 6, No Pastor a Puente Victoria,
Centro Parque Carabobo,
Torre B, Piso 22 Ofc. 2 La Candelaria,
Caracas, Venezuela.
Telfs. +58 212 577.3874 / Fax +58 212 577.1627
info@venacor.org / www.venacor.org

EN ESTA EDICIÓN

14 NOTIVENACOR

Con más de 500 beneficiados
Concluye la gira de capacitación realizada por
Z&Z INGENIEROS, C.A. Con el apoyo de VENACOR

IV CONGRESO FRIO TACHIRA
CONGRESO DE REFRIGERACIÓN Y AIRE
ACONDICIONADO

20 EVENTOS

Celebrado en Caracas, el 18 de noviembre
CONVERSATORIO VENACOR 2022 ¿HACIA DÓNDE
NOS MOVEMOS?

CONVERSATORIO HABLEMOS EN FRIO 2022
En VENACOR estamos trabajando decididamente
para entender la diferencia entre aquellos retos
que podemos cambiar y aquellos que no...”

Ing. Alcides Cayama.

Luis Alberto Russian Presidente CAVECOL
EL COMERCIO BILATERAL COLOMBIA- VENEZUELA
PODRÍA ALCANZAR LOS 800 MILLONES DE
DOLARES

Conversatorio Hablemos en Frio 2022
RESULTADOS DEL PRIMER ESTUDIO SALARIAL
EXCLUSIVO PARA LAS EMPRESAS DEL SECTOR
CADENA DE FRÍO Y CLIMATIZACIÓN

Abg. Carlos Masía

Conversatorio Hablemos en Frio 2022
“SI ESTÁS MUY CÓMODO,
NO VAS A NINGÚN LADO”
Economista Tamara Herrera

40 INFORME ESPECIAL

HACIA EL CANAL DE VENTA ONLINE DE LA
CADENA DE FRÍO Y CLIMATIZACIÓN

Frinergia: Tienda Virtual
EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

70 DIRECTORIO DE AFILIADOS 2022



AIRE Y REFRIGERACIÓN
SERVICIO TÉCNICO Y ASESORÍA

**EQUIPOS
Y
REPUESTOS**

AIRE ACONDICIONADO - ELECTRODOMÉSTICOS - LÍNEA BLANCA

CARACAS
RIF: J-00291113-1
(0212) 234.6971

VALENCIA
RIF: J-30373754-4
(0241) 871.8325

BARQUISIMETO
RIF: J-31372174-3
(0251) 446.2934

BARINAS
RIF: J-31181039-0
(0273) 532.1181

MARACAY
RIF: J-29941577-4
(0414) 207.2746

GUATIRE
RIF: J-40818209-2
(0212) 381.2509

@dirairecaracas - @dirairevalencia - @dirairebarquisimeto1 - @dirairebarinas - @dirairemaracay - @diraireguatire

 www.diraire.com



 **Infrico**

Frio
Comercial



 **Infrico**
supermarket

Equipo para
supermercados



 **Impafri**

Paneles
frigoríficos



 **Infrico**
medcare

Clinicas y
Hospitales

NOTIVENACOR

Con más de 500 beneficiados **CONCLUYE LA GIRA DE CAPACITACIÓN REALIZADA POR Z&Z INGENIEROS, C.A. CON EL APOYO DE VENACOR**

La Cámara Venezolana de las Industrias de la Ventilación, Aire Acondicionado y Refrigeración en alianza con la empresa Z&Z Ingenieros, realizó una gira de capacitación en Refrigeración y Aire Acondicionado, logrando llegar al interior del país.



Empresa dedicada a todo lo relacionado en refrigeración y aire acondicionado comercial e industrial, venta de insumos, mantenimiento de equipos, asesoría técnica y desarrollo de dispositivos electrónicos de control y monitoreo de procesos de refrigeración con el apoyo de VENACOR, del Fondo Venezolano de Reversión Industrial y Tecnológica, FONDOIN y de un grupo de más de 14 empresas realizaron una a la Gira

de Capacitación en Refrigeración y Aire Acondicionado, la cual abarcó 4 ciudades del país- Caracas, Barquisimeto, Puerto la Cruz y Valencia.

Con esta gira de capacitación VENACOR” se acercó a las regiones así los indico el Abg. Carlos Masía Director Ejecutivo de la Cámara. “Esta gira nos dio la oportunidad de conectarnos con las regiones, las cuales teníamos abandonadas y nos dio la oportunidad de ver que las regiones están vivas. Hay mucho interés de parte de los técnicos, tanto así que estamos evaluando que estamos evaluando el realizar una programación para el año que viene, desde un poco más temprano, y hacer esto de manera más regular. Para nosotros ha sido un descubrimiento y un éxito”



Para el Ing. Meg. Juan Carlos Zambrano profesores universitario, Director General de Z&Z Ingeniero y Directivo de VENACOR, “la gira aportó conocimiento a los técnicos y profesionales de sector para que realicen mejor su trabajo, abarcando así la actualización en las mejores prácticas hasta la enseñanza la adquisición de una habilidad completamente nueva” y es que para este profesional “la capacitación es una herramienta fundamental para que el sector logre un desarrollo consolidado”. apunto Zambrano.

La organización logística de la gira estuvo en mano de la Ing. Aleyani Zambrano de la empresa Z&Z Ingenieros C.A. La gira de capacitación inicio en



Caracas, Hotel Chacao Suit, seguida de Barquisimeto Hotel Tiffany, Puerto la Cruz Cristina Suit y Valencia Hotel Suit Ucaima, esta última en respuesta a la demanda de la región pues no estaba programada. En todas y cada una de las locaciones el evento contó con una nutrida participación aproximadamente 150 participantes, llegando incluso al punto no poder incorporar a todos los interesados, en resguardar la capacidad de la locación.

“Deseo felicitar a la Ing. Aleyani Zambrano y al Ing. Meg. Juan Carlos Zambrano por la organización, logística y desarrollo de los contenidos pues fue excelente. Desde mi punto de vista la actividad fue muy exitosa” indico Masía.

La Cámara por su parte fue responsable de acompañar la actividad, elaborar los certificados, como del diseño publicitario.

Un indicador del éxito de la actividad fue el incremento en el número de patrocinantes, el cual paso de 8 a 18 empresas, por lo cual se espera extenderla poder llevar esta experiencia a otras ciudades en el 2023, nos indicó el Director Ejecutivo de VENACOR.

Para Francisco Milano, de la empresa Tecnonorte y Director de la Cámara “la gira de capacitación organizada por VENACOR Y Z&Z Ingenieros C.A. fue una excelente iniciativa y supero sus expectativas”.

El contenido de la capacitación estuvo estructurado en tres grandes

bloques temáticos. El primer bloque abarcaba temas fundamentales, en el segundo se trataron contenidos vinculados a la tecnología 4.0 y un tercer bloque en el cual se ahondó sobre tópicos de la tecnología invertir

Durante el primer bloque los asistentes pudieron obtener información vinculadas al cuidado medio ambiental. La introducción a las buenas prácticas y a los aspectos de física, termodinámica, éticos, financieros y medioambientales y es que según los organizadores: “todo técnico tiene que saber que en su actuar hay responsabilidad en cuanto al medio ambiente”.

Seguidamente se trataron temas como las nuevas tendencias en gases refrigerantes, para lo cual se realizó un paneo general del



impacto que generan las sustancias y cómo afecta en situaciones concretas que se dan en el día a día y que al conocer su impacto nos ayudará a tomar conciencia. Debemos recordar que el cambio climático ha tenido importantes repercusiones a nivel mundial, de aquí la importancia que tiene que los técnicos y profesionales del sector de la refrigeración y climatización asuma con responsabilidad su labor.

La tecnología 4.0, abarco el segundo bloque de contenido desarrollado en la jornada de capacitación. Se analizó el circuito de refrigeración y detección de fallas mediante el monitoreo continuo, suministrando a los participantes información de las tendencias del

mantenimiento actual, basado en la industria 4.0, al mismo tiempo que se instruyó sobre el mantenimiento predictivo continuo: ... “es cuando a través de mediciones en tiempo real un sistema logra valorar como está operando un circuito o sistema de refrigeración y puede tomar decisiones para emitir alertas o tomar acciones de control.” Indico el Ing. Zambrano.

El último bloque temático contemplado fue el de los sistemas inverter. Se trató sobre el funcionamiento y su termodinámica, procurando desmitificar la idea de que el sistema inverter es muy difícil de operar. Según palabras del Ing. Juan Carlos Zambrano: “procuramos decirle a los técnicos que si saben operar, conocen las buenas

prácticas, si hacen bien su trabajo, cuentan con buena instrumentación y buen basamento teórico, pues básicamente pueden instalar un sistema inverter sin mayor dificultad, siguiendo las instrucciones, no se requiere de una formación especial, otro tema serían las tarjetas electrónicas del sistema inverter, pero normalmente esos no es el actuar de los técnicos y especialista en refrigeración y climatización”

Desde la Revista Venacor felicitamos a todos los protagonistas de esta enriquecedora actividad, esperando que se continúe y amplíe su alcance para el beneficio de los profesionales de todas las regiones del país.



Air Conditioning

頑張る

Perseverancia

CLIMATIZACIÓN PERFECTA

para tu negocio

Daikin, líder global en soluciones de aire acondicionado y climatización

Con casi 100 años de experiencia, Daikin ofrece soluciones de HVAC que satisfacen todas las necesidades de pequeños y grandes negocios. Como especialistas, nuestras innovaciones tecnológicas para el control centralizado o individual de las unidades, la calidad del aire interior y la eficiencia energética marcan la diferencia.



TECNOLOGÍA
JAPONESA

97 años
ESPECIALIZADOS
EN HVAC

Desafía tus límites
www.daikinlatam.com

IV CONGRESO FRIO TACHIRA **CONGRESO DE REFRIGERACIÓN Y AIRE ACONDICIONADO**

El pasado 26 de noviembre en las instalaciones de la Universidad Nacional Experimental del Táchira (UNET), tuvo lugar el IV Congreso de Refrigeración y Aire Acondicionado Frío Táchira. La actividad organizada por la empresa Compresores Servicio, C.A.; muestra el compromiso de esta empresa por capacitar y profesionalizar al talento humano que ejerce en el sector.

La actividad contó con la asistencia de más 350 personas, entre técnicos, clientes, profesionales y empresarios quien pudieron disfrutar de contenido de primera mano de profesionales de amplia trayectoria internacional y nacional.

El Ing. Jonathan Díaz proveniente de Colombia suministro información valiosa entorno a la eficiencia en sistemas de refrigeración compresores scroll. Así mismo, se trataron temas fundamentales con el apoyo de profesionales de reconocida trayectoria dentro del territorio nacional. Los ingenieros: Edgar Oropeza, Juan Carlos Zambrano, Carber Caicedo, desarrollaron temas como: operaciones eficientes en sistemas de refrigeración con temperaturas negativas, la detección de fallas en circuitos usando el sistema de Z&Z Control, soluciones para la cadena de frío, aplicación de carga térmica y como complemento en la formación de los profesionales del sector la especialista en marketing Alba Contreras ofreció una ponencia en torno al marketing digital para técnicos.

De igual modo, el evento sirvió de escenario para realizar un sentido reconocimiento al Ing. Edgar Oropeza por su destacada labor durante las diferentes

ediciones del Congreso, así como durante los diferentes cursos realizados en la región.

Según Alba Contreras representante de la junta Directiva de Compresores Servicios la actividad resulto todo un éxito por lo que agradeció a los asistentes de participación invitándolos a formar parte de la Tribu CS, club de Técnicos en Refrigeración y Aire Acondicionado, a través del cual se ofrece capacitación. Finalmente, la empresa manifestó su compromiso con el país al pronosticar nuevas actividades durante el año próximo.

Honores al Ing. Oropeza

Uno de los puntos más atractivos fue el reconocimiento que se le entregó al Ing. Edgar Oropeza, como muestra de su valioso aporte a los diferentes congresos de Frío Táchira y demás capacitaciones en la región.

¡Todos a la Tribu CS!

La oportunidad fue precisa para lanzar el Club de Técnicos de Refrigeración y Aire Acondicionado de Compresores Servicios, mejor conocido como Tribu CS



FRIGERACIÓN Y AIRE ACONDICIONADO



Edgar Oropeza (Venezuela)



Jonath Díaz (Colombia)



Juan Carlo Zambrano (Venezuela)



Carber Caicedo (Venezuela)

Entre los expertos que impartieron la capacitación estuvieron:

Edgar Oropeza (Venezuela)
Quien habló sobre Operaciones Eficientes en Sistemas de Refrigeración con Temperaturas Negativas.

Jonath Díaz (Colombia)
En la temática Compresores Scroll - La Eficiencia en Sistemas de Refrigeración.

Juan Carlo Zambrano (Venezuela)
Desarrolló la Detección de Fallas del Circuito de Refrigeración Usando el Sistema Z&Z Controls.

Carber Caicedo (Venezuela).
Soluciones para la Cadena del Frío. Aplicación de Cargas Térmicas

Alba Contreras (Venezuela)
Expuso el Marketing Digital para Técnicos en Refrigeración.



la Tribu CS



Alba Contreras (Venezuela)

EVENTOS

Celebrado en Caracas, el 18 de noviembre

CONVERSATORIO VENACOR 2022 ¿HACIA DÓNDE NOS MOVEMOS?

Oportunidades y desafíos que enfrenta el sector de la cadena de refrigeración y climatización de cara al 2023.

En el marco del IV Foro hablémos en frío, hacia donde nos movemos y como parte del cierre se realizó el Conversatorio sobre las oportunidades y desafíos que enfrenta el sector de la cadena de refrigeración y climatización de cara al 2023.

El evento organizado por Fexven fue patrocinado por Celsius, C.A., Distribuidora Guaticobre C.A., Termax, Neverama, Refrimerkado, Z&Z Controls y Servicio del Frio Friper C.A. y contó con un valioso panel de oradores como lo fueron: Ítalo Atencio, Director Ejecutivo de ANSA, Tamara Herrera Economista y Directora de Síntesis Financiera, Luis Alberto Russián, Presidente de CAVECOL y Alcides Cayama, Presidente de Venacor, quienes ofrecieron a los asistentes la posibilidad de intercambiar ideas de manera directa y muy amena, en el marco de un ambiente de intercambio profesional de opiniones y puntos de vista sobre los aspectos tratados.

Algunos de los participantes en Hablemos en Frio fueron abordados para conocer sus impresiones una vez finalizado el evento, y estas fueron sus palabras:



Bregita Zambrano de Equipos de Frio y Refrigeración Frimax: “me ha parecido muy interesante, la actividad al ofrecernos diferentes puntos de vistas, esperemos que se repliquen este tipo de evento para así lograr la mejora en el sector de la cadena de frio.

Entre los temas que más me llamo la atención el estudio de compensación salarial y el cómo ir hacia la era digital, al mundo de la economía global, muy interesante la propuesta y esperemos participar para construir eso que aporte al país y a la cadena de frio como tal”

Richard Sarabia de Instalaciones Tec.: “Me pareció bastante completa e interesante todas las ponencias tratadas. El cómo proyectar las ventas, como nos vemos en el 2023, como se mueve la economía, varios temas de muchísimo interés para el rubro”

Junior Dávila de Productos Melco: “el evento ha sido muy interesante, con bastante información para formular estrategias para el 2023, el tema de los salarios y las expectativas hacia el 2023, me resultaron muy esclarecedores”



ACONDICIONAMOS EL AIRE DE TODOS TUS AMBIENTES



EQUIPOS & COMPRESORES



Distribuidores exclusivos para Venezuela: **DAIKIN** **Goodman** **innovair** **ComfortStar**

Caracas: Municipio Chacao, El Rosal, Av Tamanaco Torre Tamanaco Pb Locales 2 y 3, Al Lado De La Torre Cantv El Rosal. Diagonal Al Antiguo Misia Jacinta.

Valencia: Av Bolívar norte, edificio Cámara de Comercio, frente a Mango Bajito +58 (412) 668.1290 / +58 (412) 022.7058 / +58 (424) 187.0379 / +58 (414) 165.6760

www.airsolutionsve.com / airsolutionsve@gmail.com / [airsolutionsvzla](https://www.instagram.com/airsolutionsvzla)



Punto de entrega:
Valencia: Av Bolívar norte
Caracas: Las Mercedes

Envíos a nivel nacional



DAIKIN **Goodman** **innovair** **ComfortStar**

GMCC **RUUD** *Equipment Scroll* **BRISTOL**

Av. 4 Bella Vista con Calle 70, Edif. Manol. Local 1 y 2. Maracaibo, Estado Zulia.
Teléfonos para llamadas y WhatsApp: +58 (424) 610.0807, (414) 619.0567, (414) 240.3081, (424) 609.7637.

www.masfriovenezuela.com / [@masfriovenezuela](https://www.instagram.com/masfriovenezuela)

Punto de entrega: Valencia: Av Bolívar Norte. Caracas: Las Mercedes

EVENTOS

Reinaldo Marchan de Manufacturas y Servicios Alcadi: “el evento considero es la información correcta para tratar de salir de una crisis. El primer punto la tecnología hacia donde vamos, me parece excelente, es una ventana, por cuanto la presentación de esa plataforma es el acierto más grande de la Cámara en mucho tiempo. El segundo aspecto tratado, el recurso humano me pareció muy interesante, esto no funciona sin el recurso humano, pues ello son los que forman las empresas y las familias, ojalá que los asistentes entiendan ese concepto. Luego se trató el tema de la reanudación de las relaciones entre Venezuela y Colombia, yo creo que llego el momento de ver que es lo que nos conviene, ir hacia Colombia o de Colombia hacia acá, creo que hay una ventana y la parte final la ponencia de Tamara Herrera sabemos que Venezuela está mal y el objetivo es saber que tenemos que hacer para salir de lo malo, y este tipo de intercambios de información nos permiten identificar una ruta, nos pueden decir por aquí es la vía. Creo que ha sido un éxito este tipo de evento creo que deberían realizarse con más frecuencia siendo directos y buscando resultados”.

Jean Franco Roble de Refrimerkado: “el evento es oportuno nos permite, primero ver donde estamos parados como gremio como sector y en segundo lugar anticipar, tomar las previsiones al evaluar los escenarios para el 2023. A demás no integra por los participantes, nos acerca. Nos invita a creer en la



perspectiva positiva y en las oportunidades de negocio que tiene el país.”

Andri Trias. de Instalaciones Tec. “nuestra intención de estar aquí es el tener mayor participación en la Cámara, la idea es hacer presencia y también enterarnos de lo que se está haciendo en el sector básicamente, porque es información que nos va a ayudar para la toma de decisiones hacia el 2023. Del evento me llevo las ganas de seguir, que, si vamos por el camino, que sí lo estamos haciendo bien, lento, pero vamos y esperamos que VENACOR pueda servirnos de aliado para muchos de los proyectos que tenemos para el año que viene”

Antonio Maceiras de Tecnonorte y ex presidente de VENACOR.” El conversatorio me pareció muy exitoso, las opiniones que uno recaba de los asistentes es muy satisfactoria, todos se fueron con



una grata impresión, mucha información. Considero que los temas tratados también fueron excelentes, muchas ideas, aportes de especialistas, profesionales con mucho conocimiento de sus temas. Lo único que puedo recomendar a VENACOR y a su Junta Directiva es que continúen repitiendo incluso



Calidad e Innovación para tus equipos

Ideamos productos
de calidad **para preservar**
la cadena del **Frío.**



 rgcpartes    rgcrefrigeracion
www.rgcrefrigeration.com



EVENTOS

con más frecuencia, dos o tres conversatorios de estos al año, todos estamos habidos de recibir información y nos encanta que nos la presente gente que es reconocida en la materia.”

Mauricio Acrhis de Pinova-Neve-rama y Directivo de Venacor “muy contento con el evento que organizamos...con los ponentes, con la información que se suministró, muy productivo. Considero que es algo que debemos seguir repitiendo la mayor cantidad de veces posibles. En cuanto a la organización la gente de FEXVEN nos apoyó muy bien, como siempre en todos los eventos...”

Alba Contreras de Compresores Servicios y 2da Vicepresidenta de Venacor. “Agradecía por el excelente conversatorio Hablemos en Frio, en el que se nos suministró información con relación al 2022 y se pronosticó el 2023. Les invito a que cada vez haya más afiliados que asistan a este tipo de eventos porque esto nos ayuda a ser más competitivos, a estar informados; así que, los invito a que sigan en contacto con la Cámara y a que sigamos haciendo este tipo de actividades que nos fortalecen y unen como gremio.”

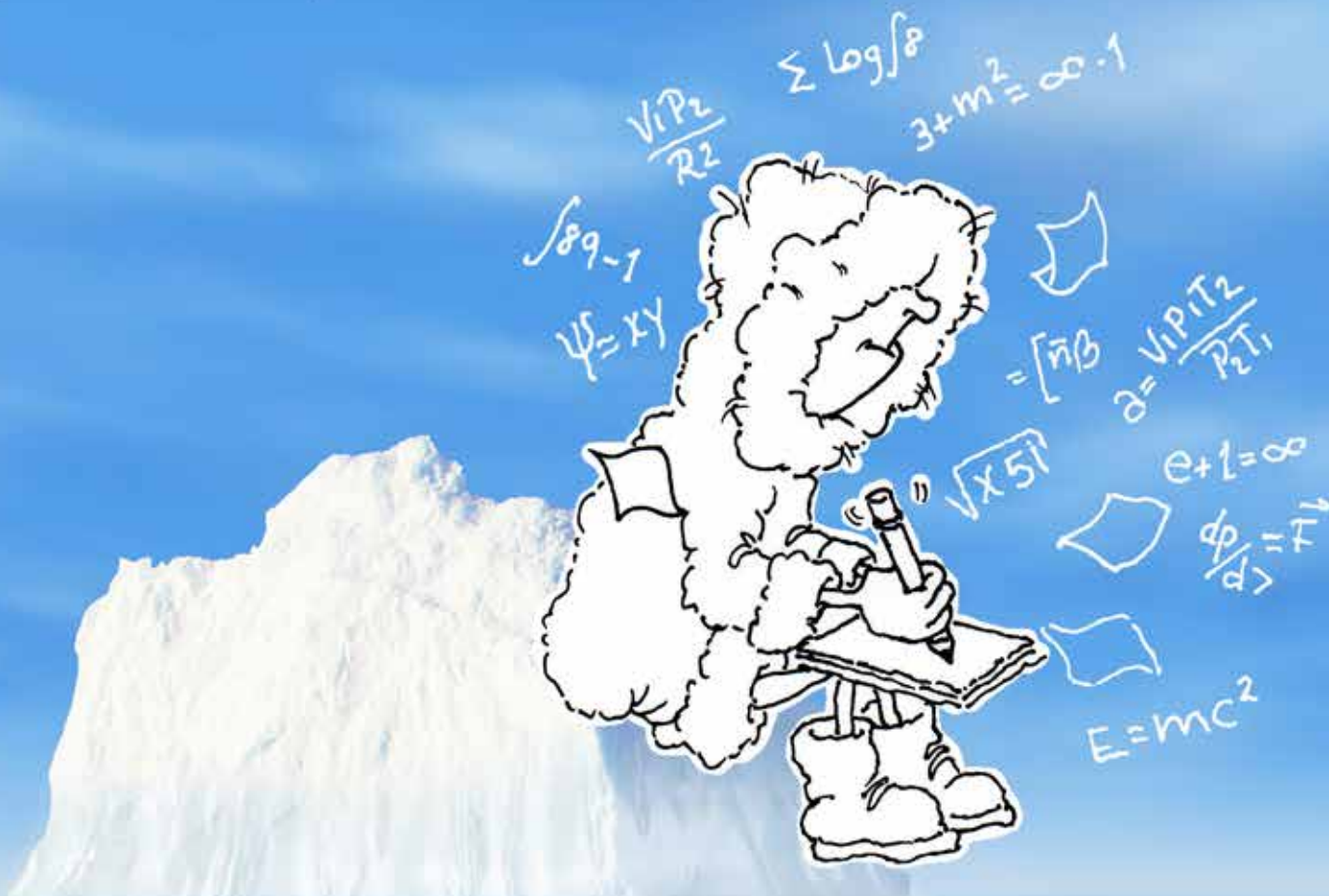
Fides Alirio Rivas del Grupo Dir-Aire C.A. 1er Vicepresidente de VENACOR “Estuvimos en este evento Hablemos en Frio, hacia donde nos movemos, con la Junta Directiva de VENACOR, es una excelente oportunidad para informarnos e integrarnos como sector para



participar con todos los compañeros empresarios. Algo aportamos y mucho es lo que recibimos. Del evento me llevo mucha información relación a como se está moviendo el mercado la economía y las expectativas que tenemos para el próximo año, mucho contenido valioso.”

Alcides Cayama, Presidente de Venacor. “Agradecidos a todos y cada uno de los asistentes, los ponentes y expositores. Los resultados fueron increíbles, todos quedaron muy contentos y desde ya les digo que estamos preparándonos para los eventos del 2023 de VENACOR”.

¡Los expertos en frío!



Garantizamos el óptimo **SERVICIO**
en aire acondicionado con expertos certificados,
repuestos originales y hasta adiestramos para ti.

Centro de Adiestramiento RefriAmerica



Confíe en los Expertos

www.refriamerica.com

+58 212 285.01.80



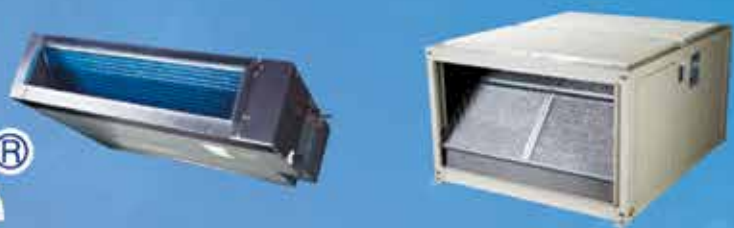
RefriAmerica 

Confortaleza

Representantes más premiados de Carrier en Venezuela

Good Style®

- *Somos especialistas en equipo de Aires Acondicionado en expansión directa, agua helada, VRF y refrigeración industrial.*
- *Planificamos y desarrollamos proyectos de instalación para oficinas, comercios e industrias.*
- *También hemos creado la **Academia GoodStyle**, con la intención de formar a los profesionales y especialistas del área.*



LATIN IMPOR



0414-534.2928
0414-534.0950



BARQUISIMETO:
Calle 11 entre 23 y 24.



@latinimpor_ve
@goodstyle_ve



CARACAS:
Calle Santa Ana
con Lecuna. Boleita Sur.



ACADEMIA
Good Style



SERVICIO
POST-VENTA



ASISTENCIA
TRANSPORTE

www.latinimpor.com



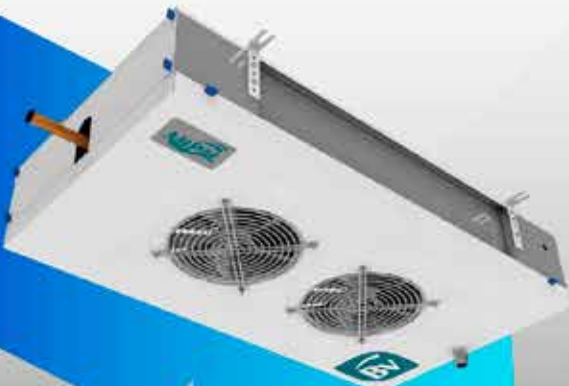
DISTRIBUIDORA
ZUVIC
1982 C.A.

Empresa
Venezolana



Todo en Refrigeración Doméstica, Comercial e Industrial

- Equipos
- Gases refrigerantes
- Repuestos y accesorios



Distribuidor
Autorizado

DEGAR
PARTS

@degarparts

Optimal Solutions



@distzuvic1982ca

Contactos:

02128735535

+58 424 115 7831

distzuvic1982ca@gmail.com

CONVERSATORIO HABLEMOS EN FRIO 2022

En VENACOR estamos trabajando decididamente para entender la diferencia entre aquellos retos que podemos cambiar y aquellos que no...” Ing. Alcides Cayama.

El Conversatorio fue un evento organizado por la Cámara Venezolana de las Industrias de la Ventilación, Aire Acondicionado y Refrigeración (VENACOR) y FEXVEN con el patrocinio de Corporación Celsius C.A., Distribuidor Guaticobre, Neverama, Refrimerkado, Servicio del Frio Friper Termax, Z&Z Control, Compresores Servicios C.A., Corporación del Frio S.A., Frezee Refrigerants, Frio Repuestos, Madoca Import, C.A. y el mismo permitió a los asistentes abordar temas de actualidad económica, política y gerencial al contar con la participación de expertos en diversas áreas

Para el ING. Alcides Cayama, Presidente de VENACOR y el evento fue concebido para brindar a los asistentes información valiosa a los fines de agregar valor a las empresas. “¿Hacia dónde nos movemos?, ¿qué va a pasar en el 2023? son las preguntas que todos no hacemos de allí que el propósito de este evento fue el acercar al sector de la refrigeración y climatización a fin de informarlo para favorecer la toma de decisiones en cada una de las empresas”. Declaró durante su discurso de instalación.

Para Cayama los nuevos tiempos imponen nuevos retos y es por ello que la Cámara asume un nuevo reto, “las Cámaras gremiales e inter-empresariales ha sido concebidas como interlocutores legítimas entre el sector que representan, el Estado y la opi-



nión pública; esta ha sido tradicionalmente su función principal; sin embargo, por diversas razones conocidas por todos, los nuevos tiempos imponen a las Cámaras, una dinámica de relaciones muy diversas y con nuevos retos”. Y es que para el empresario y máximo representante de VENACOR “las dificultades económicas y pose han debido enfrentar en los últimos años, particularmente la reducción en el tamaño del mercado, los espacios que poco a poco ha ido cediendo el Estado a la economía, entre otros indicadores pueden ser visto como un aprendizaje y en consecuencia como una oportunidad para encarar problemas comunes de nuestros agremiados, desde la óptica de conjunto y de agregando valor “

Para acometer esta importante labor el Ing. Cayama citó al teólogo, filósofo, escritor y politólogo estado anídense Karl Paul Reinhold Niebuhr, a través de su famosa oración de la serenidad, la cual expresa “Dios concédeme la serenidad para aceptar las cosas que no puedo cambiar, el valor para cambiar las cosas que puedo, y la sabiduría para reconocer la diferencia”. Es así, como a través de esta frase el Presidente de la Cámara invito a los asistentes a hacer una analogía de la situación del sector. “En primer lugar, sabes que muchas de las cosas que deseamos cambiar no depende de nosotros” es así como el Presidente de VENACOR reconocer que, aunque se han experimentado cambios importantes todavía, falta un lago trecho para alcanzar la tan anhela estabilidad económica, política y social en nuestro país por lo que invita a

sus agremiados a tener serenidad y fortaleza para seguir insistiendo para que esos cambios se produzcan.

En segundo lugar, reconoce que existen una serie de desafíos sobre los cuales se tiene capacidad de intervenir y controlar las variables que afectan su resultado, “solo debemos tener el valor y la disposición para abordarlos” expreso. Y por último y no menos impórtate el Ing. Cayama reconoció la necesidad de contar con la capacidad de diferenciar entre los desafíos que podemos cambiar y aquello que no podemos cambiar. Es así como el máximo representante de VENACOR considera que “... en VENACOR estamos trabajando decididamente para entender la diferencia entre aquellos retos que podemos cambiar y aquellos que no...” Ing. Alcides Cayama.

Rif. J-40465607-3

Agosto Mes Aniversario



IV Congreso Venacor 2022





Instalación.



Diseño.



Suministros



“El trabajo en equipo, las metas mas altas y la perseverancia que se aplican en cada paso, permitirán alcanzar los sueños. Sigamos adelante mirando hacia lo alto.” Nos rodeamos de grandes logros.

Mantenimientos correctivos de sistemas industriales y comerciales.

Servicio Técnico (y/o Post venta)

@MultiFaheeOficial





Dirección: Calle Santa Ana, Urbanización Boleíta Sur, Centro Empresarial Boleíta, Piso 6, Oficina 6-A.
Teléfonos: 0212-232.79.43 | presidencia@multifahee.com / administración@multifahee.com / www.multifahee.com

EVENTOS

Luis Alberto Russian
Presidente CAVECOL

EL COMERCIO BILATERAL COLOMBIA- VENEZUELA PODRÍA ALCANZAR LOS 800 MILLONES DE DOLARES

Luis Alberto Russián, presidente la Cámara de Integración Económica Venezolano Colombiana -Cavecol- estuvo presente como ponente durante el 3er Conversatorio Venacor Hablemos en Frio. El abogado asesor en materia de comercio internacional e integración económica ofreció a los asistentes información valiosa en relación a los avances en cuanto a la reanudación de las relaciones entre Venezuela y Colombia.

El presidente de CAVECOL informo que cuenta con una alianza con pro Colombia autoridad colombiana que promueve la marca país para el turismo e inversión, y que es necesario que los venezolanos realicen un esfuerzo a fin de recuperar espacios perdidos, por lo que recordó que antes del año 98, el país era un fuerte exportador en la región, situación que decreció a partir de año 98. Por lo que invito a los empresarios a retomar el camino y a realizar las acciones necesarias, al estar cerca de Colombia tenemos fortalezas, pudiendo contratar con productos homologados. De hecho, informo que ha habido un incremento importante en el intercambio comercial formal con Colombia en lo que va de año, si se compara con el año pasado el cual se realiza fundamentalmente por Paraguachon, estado Zulia. Así mismo, dejo ver algunas posibles oportunidades



de negocio y de la participación para venezolanos en Colombia y los interese de los colombianos en Venezuela, bien sea a través de inversiones directa o realizando alianzas. Las proyecciones indican que, de lograrse una estabilidad sostenida en el intercambio comercial entre ambos mercados, el volumen de negocio podría alcanzar los 800 millones de dólares anuales, lo que se traduciría en un incremento en la productividad de varios sectores comerciales e industriales que se verias directamente involucrados.

“Este nuevo capítulo nos ha permitido la reinstitucionalización de las relaciones, lo que en el caso venezolano significa sentarse con las autoridades del país, que no es otra cosa que la comprensión de la capacidad productiva y de recuperación que puede tener nuestro parque industrial y el impulso que le puede dar esa actividad comercial”

Russian invito a desarrollar una agenda común en relación a los temas de interés para el sector ya sea porque se considere que se puede exportar a Colombia, o bien por que se desee importar. Cavecol como institución se encuentra activa y a la orden para articular cualquier tipo de iniciativa en el tema del comercio bilateral que al sector Cadena de Frio le pueda ser de interés nacional.

EXPERIENCIA

Innovación y Calidad



Cuartos Frios
Cavas de Congelación
Cámaras Frigoríficas
Páneles tipo Sandwich
Neveras Exhibidoras

...

*Asesorías para
proyectos
de Refrigeración*



FABRICANTES

📱 ipinbot

☎ 0276-355.70.57

📞 +58 414-754.58.82 / +58 414-743.27.68

✉ INDUSTRIAS.PINBOT@gmail.com

EVENTOS

Conversatorio
Hablemos en Frio 2022

RESULTADOS DEL PRIMER ESTUDIO SALARIAL EXCLUSIVO PARA LAS EMPRESAS DEL SECTOR CADENA DE FRÍO Y CLIMATIZACIÓN

EL Conversatorio Hablemos en Frio 2022 sirvió de escenario para la presentación de los resultados de estudio salarial del sector. Vale la pena acotar que es la primera vez en la historia de nuestra cámara que se realiza un investigación de esta naturaleza, por demás en un momento donde el tema es mucho más sensible dadas las condiciones de dolarización de nuestra economía.

El estudio estuvo a cargo de la firma Estrategias Humanas Consultores, Adrian Figueroa su Director, fue el encargado de compartir los resultados: “estamos presentando un estudio de remuneración específico del sector cadena de frío y refrigeración, en el cual estamos analizando los cargos administrativos y operacionales y sus distintas tendencias de pago en el mercado salarial. Al mismo tiempo estamos estableciendo comparaciones con el mercado general, de esta manera estamos ofreciendo una herramienta que va a ayudar a las empresas del sector en el proceso de toma de decisiones a la hora de definir estrategias en el área de recursos humanos, específicamente en materia de compensación ya que esta ha sido una de las áreas de mayor interés para las empresas, sobre todo a la hora de generar políti-



cas para los trabajadores”. Mantenerse actualizado sobre las materias de compensación le va a permitir a las empresas poder elaborar sus diagnósticos en materia de recursos humanos y tomar decisiones acertadas de acuerdo a las mejores prácticas y tendencias del mercado al ofrecer información en relación a las distintas tendencias de pago en el mercado nacional, con lo cual se podrá saber cómo se está moviendo el mercado a los efectos de poder generar políticas.

Para el Abg. Carlos Masía, Director Ejecutivo de VENACOR, el estudio es salarial exclusivo para el sector, es la respuesta a un problema ante la carencia de información en cuanto a los salarios que se aplican en el país, de allí que la iniciativa de contratar una empresa que realizar el referido estudio, de igual modo considera que “el estudio es un instrumento que permitirá a las empresas afiliadas el desarrollar estrategia para retener su profesionales, el recurso más valioso que poseen las empresas, por cuanto esta herramienta facilitara el desarrollo de desarrollo estrategias a fin de mantener más importante recurso el recurso humano”.



¡TENEMOS LAS SOLUCIONES
de refrigeración y procesamiento
de alimentos que tu negocio necesita!



FABRICAMOS

- Puertas y rieles para vitrinas y mostradores
- Vidrios sellados (planos y curvos)

VENDEMOS

- Neveras comerciales y sus accesorios (parrillas, ganchos, manillas, etc)
- Sierras, molinos, rebanadoras, cuchillos, cintas y más.

0212-6317755
0212-6318663

0414-2251512
0412-3488769
0416-5183039

contacto@5tofrío.com

mercado libre @ f 5tofrío

Descarga
nuestro catálogo



¡SOMOS FABRICANTES!

Calle El Degredo, local A, casa #11, El Cementerio, Caracas.



PUBLI IDEAS PC

J-411985945

C.A.

UNIFORMES

CHEMISES, FRANELAS, GORRAS, CAMISAS COLUMBIA, VIGILANCIA, OBRERO, DELANTALES, BATAS, FILIPINAS, MONOS, CONJUNTOS QUIMONO, PANTALONES, BLUE JEANS INDUSTRIAL.

P.O.P.

BOLIGRAFOS, LLAVEROS, LAPICES, COOLER, VASOS, TAZAS, JARRAS, FREZBEE, BOLSOS, KOALAS, LONCHERAS, PORTADOCUMENTOS, CALCOMANIAS EN RELIEVE, PORTAPLACAS PARA VEHICULOS Y GRAN STOP DE PRODUCTOS PROMOCIONALES

BORDADOS

EN TODO TIPO DE PRENDA TEXTIL EN ALGODON, POLIESTER, CUERO, SEMICUERO, LONA, PLASTICO.....



Av. Fuerzas Armadas Esq. Crucecita a Esperanza Edificio Livas P.B. Local 2 Caracas.

*** publiideaspc *** Celular: 0414-3017508 *** E-mail: ideaspc33@hotmail.com

EVENTOS

Así opinaron algunos de los asistentes:

Orlando Chavez, de Mapadoca Import *“...el estudio salarial es una buena iniciativa, nos va a servir para continuar las mejoras en la empresa, considero que estamos bien, de hecho, muy bien, pero resulta interesante para saber hacia dónde vamos y cómo podemos mejorar.”*

Elisa Zambrano, de la firma Frio Azul... *del estudio de salarios, me pareció interesante todo en general, pero sobre manera conocer lo vinculado al llamado salario emocional.”*

José Sánchez de Inversiones Cozzy Cool, C.A. *“el estudio de mercado de compensación salarial considero muy oportuna la información, me encanta que se haya comparado el sector de la cadena de frio y climatización para que las empresas tomen los correctivos necesarios para que podamos estar en el mercado”*

Patricia Albarrán: *“Considero que le evento ha tenido un alcance oportuno sobre todo el tema de los salarios en materia de refrigeración y climatización, la verdad a veces resultaba un poco difícil de definir, por lo que debíamos analizar el poder adquisitivo, aquí quedo bastante claro”*

Bregita Zambrano, Empresa Equipos de Frio, Refrigeración Frimax, *“me ha parecido muy interesante, la actividad al ofrecernos diferentes puntos de vistas, esperamos que se repliquen este tipo de evento para así lograr la mejora en el sector de la cadena de frio. Entre los temas que más me llamo la atención el estudio de compensación salarial y el cómo ir hacia la era digital, al mundo de la economía global, muy interesante la propuesta y esperamos participar para construir eso que aporte al país y a la cadena de frio como tal.”*



Los detalles del estudio y sus resultados están a la disposición de todos los afiliados, para conocer la forma de obtenerlos pueden comunicarse a través de direccionejecutiva@venacor.org

 **SANHUA**
SOLUCIÓN COMPLETA PARA



RFGB



MDF



SYJ



DTG-E



PS



SBV



LPF



RFKH

REFRIGERACIÓN COMERCIAL

Refrimet c.a.

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
de la marca SANHUA para Venezuela

www.refrimetindustrial.com / fgarcia@top-flo.com



Descarga aquí el catálogo
completo de SANHUA

EVENTOS

Conversatorio
Hablemos en Frio 2022

“SI ESTÁS MUY CÓMODO, NO VAS A NINGÚN LADO”

Tamara Herrera, economista y Directora de la firma Síntesis Financiera, ofreció a los asistentes al Foro hablemos en Frio, su perspectiva pragmática de lo que resta del 2022 y lo que acontecerá para el 2023.

La especialista suministro información valiosa para que los asistentes desarrollen estrategias al permitir ver las oportunidades y desafíos que habrán de enfrentar las empresas para el 2023.

“Por lo general no soy tan optimista como mis otros colegas economistas en sus conferencias. Suelo presentar los hechos de forma muy objetiva y de allí se pueden derivar escenarios que, en muchos casos, no es lo que la audiencia quiere escuchar, pero es el deber profesional el que rige las proyecciones y escenarios que con ustedes vengo a compartir el día de hoy”... De esta forma, Tamara Herrera inició su presentación, dejando claro que si bien hay oportunidades, los riesgos siguen estando allí.

“.. para vencer y compensar parte de las restricciones que existen creo que todas las cosas apuntan a detectar todos resquicios de debilidades, fortalezas, amenazas y oportunidades para seguir empujando, mejorando dentro de las restricciones, solo así. Si estás muy cómodo, no vas a ningún lado”.

Dejo claro que la firma del Convenio PDVSA-Chevron podría representar un hito en el desenvolvimiento de los escenarios económicos que se pueden presentar en el país en el 2023, pero siempre condicionado, tanto a la firma de ese convenio, como a los detalles de su implementación y el alcance que



el mismo pueda tener. En todo caso, sería sin duda un paso hacia un camino de apertura en pequeños cotos económicos, que de poder multiplicarse, en el mediano plazo pueden derivar en beneficios tangibles para muchos más sectores productivos del país.

Herrera invitó a los asistentes a tomar conciencia de la importancia de conocer la situación país, a ser eficientes y eficaces a fin de lograr la tan anhelada recuperación económica, mostrando a través de metáforas, en donde nos encontramos, que esperar del 2023 y que implica el proceso de cambio. Es así, como dejo ver los efectos de las políticas pragmáticas promovidas por Gobierno venezolano sus alcances de cara a lo que resta del 2022 y su proyección para el 2023, así como las implicaciones en el proceso hacia la recuperación económica.



Soluciones en aire limpio



Productos

Filtros de aire de alta y baja eficiencia incluyendo:

- + Tipo box y V Banks (tipo W)
- + Cilíndricos y cónicos
- + HEPA
- + Tipo bolsa o de bolsillos
- + Aluminio expandido
- + Plisados, mini-pliegues, mantas filtrantes sintéticas y de fibra de vidrio
- + Carbón activado

Nuestra Propuesta Valor

- + **Mejorar la calidad del aire filtrado** de acuerdo a los requerimientos específicos del Cliente junto a regulaciones en procesos de producción y ambientes controlados.

- + **Asesoría técnica especializada** en el diseño, operación y mantenimiento de los sistemas de filtración de aire, incluyendo medición y monitoreo de la calidad de aire, control de olores y partículas corrosivas.
- + **Optimización en el tiempo de entrega de los filtros de aire**, a través de una planificación de inventario de productos nacionales e importados.
- + **Acceso a los últimos desarrollos y tecnologías en filtración de aire**, mediante alianzas con fabricantes internacionales y prestadores de servicios especializados.

filtrationadvice

HVAC Air Filter Operations and Selection Management

www.filtrationadvice.com



+58 212 9445050
+58 414 2747614



ventas@oterca.com
www.oterca.com



RIF: J-00130331-6



SANYO

Whirlpool



Panasonic

PRO

TOSHIBA

cubigel[®]
compressors



Un Mundo de Opciones

¿Vendes gases refrigerantes?

+58 424.438.67.02 @freezevzla



Tecumseh

GMCC



embraco

Exceline

FRIGIDAIRE

Refrigeración doméstica e industrial

Equipos y Productos Originales

Repuestos de Electrodomésticos

Gases 100% Pureza



ELECTRONICS PLUS C.A

TODO EN REPUESTOS DE ELECTRODOMÉSTICOS Y REFRIGERACIÓN DOMÉSTICA E INDUSTRIAL

Todo en repuestos de Electrodomésticos

+58 424.438.67.02





Rebobinado de Compresores

Refrigeración Industrial y Comercial



Carrier
Copeland



0414-3116642

@refrigeracion_partesyrepuestos



Reparación de Compresores

Refrigeración Industrial y Comercial



Carrier
Copeland
brand products

0414-3116642

@refrigeracion_partesyrepuestos



FANATRILER, C.A.

Rif: J-29842607-1

Fanatrailer, C.A.

Se dedica a la fabricación, venta y alquiler de facilidades temporales y permanentes para obras petroleras, industriales y residenciales como trailers para oficinas, vestuarios, comedores, baños ecológicos, andamios fana-lock, generadores hasta 23 kva y traslado de los mismos a nivel nacional.



Trailer para eventos corporativos y apoyo logístico

Tlfs: 0412-190.0038

@fanatrailer

www.fanatrailer.com



Hecho en Venezuela



HACIA EL CANAL DE VENTA ONLINE DE LA CADENA DE FRÍO Y CLIMATIZACIÓN

Omar Bernal – Representaciones Beros
Carlos Masiá Vieweg - Venacor

¿CÓMO ES EL NUEVO CONSUMIDOR?

El nuevo consumidor es una persona informada; para el momento de la compra ya ha investigado en las redes, tiene reseñas, características, marcas y hasta referencia de precios.

El grupo más activo económicamente está permanentemente conectado y expuesto a cantidad de información que le llega a sus dis-

positivos, celulares o computadoras, sobre todo proveniente de las redes sociales.

Si bien es cierto los denominados “millennials” componen probablemente el grupo objetivo más emblemático, el estar conectados permanentemente alcanza incluso a los adultos mayores, por lo que podemos afirmar sin temor a equivocarnos que si queremos influir en los consumidores en general, tenemos que estar el mundo Oline.

EL VIAJE DEL CLIENTE

En el mercadeo moderno existe una técnica de análisis de los procesos de venta denominado “el viaje del cliente”, a partir del cual se modelan las diferentes etapas del proceso y se determina en que parte del proceso se debe intervenir para lograr los resultados esperados. Veamos a continuación las etapas de este proceso en el pasado y como se ha transformado recientemente.

Influir o concientizar:

Hace muy poco tiempo la difusión de los mensajes comerciales para crear el interés sobre los productos nos llegaba por medios de comunicación de masas convencionales, tales como prensa, televisión, radio y vallas publicitarias.

Consideración:

Si el mensaje captaba nuestra atención entonces debíamos conseguir como contactar al comercio y el principal recurso eran las “Páginas Amarillas” o la “Metroguía” en ciudades como Caracas. ¿Recuerdan el slogan “Deje que sus dedos caminen por usted”?

Compra:

Una vez en la tienda llegaba “el primer momento de la verdad”, donde podrían intervenir factores que cambiarían la decisión de compra, como la consulta del vendedor o la aparición de una mejor opción.

Retención:

Muy pocos comercios tenían estrategias de retención del cliente planificadas técnicamente y la principal herramienta era dar un buen servicio.

Recomendación:

La eventual recomendación del comercio o del producto se realizaba “boca a boca”.



¿Cómo es hoy el viaje del consumidor?

Influir o concientizar:

El nuevo comprador está expuesto además de algunos medios convencionales como la radio o las vallas a la influencia omnipresente de las redes sociales.

Consideración:

El primer paso de la consideración moderna es buscar en la red o “Googlear” nuestra necesidad o interés de compra. Según Google aquí se desarrolla un nuevo momento de la verdad, denominado “el momento cero de la verdad”.

En efecto, dado que el consumidor está conectado constantemente y dependiendo de la calidad de la estrategia digital aplicada, se acelera el proceso de consideración que podría sintetizar el paso de consideración a comprar de inmediato; de allí la importancia de contar con medios digitales ágiles y de acceso fluido. Esto sucede si la información llega de un sitio web de compra inmediata como Amazon o Mercado Libre, como ejemplos, aunque en Venezuela Instagram se ha convertido en un fenómeno de difusión de mensajes comerciales muy importante.

Compra:

Con un consumidor ya informado, la fluidez que ofrezca el sitio de compras se convierte en el elemento crucial. Un sitio de ventas online verdadero, debe ofrecer una solución completa al comprador, es decir, facilidades para elegir y comparar productos; facilidades y seguridad para realizar el pago y facilidades logísticas para elegir como recibir el producto.

Entonces la experiencia del comprador debe ser fluida, agradable y sobre todo segura. Muchos sitios de venta incluidos los de Instagram e incluso grandes marketplaces, no ofrecen experiencias 100% online pues normalmente requieren de llamadas telefónicas para acordar pagos o logísticas haciendo la experiencia más riesgosa e ineficiente.



Retención:

En el mercadeo moderno se ha definido que no solo es lograr la venta, sino maximizar el valor del cliente en el tiempo manteniéndolo interesado en nosotros. La irrupción de los sitios de venta online nos permite crear un nuevo tipo de relación con el cliente induciéndolo a que se sienta miembro de nuestra organización. Las actividades de retención están limitadas solo por la creatividad, tal vez las más comunes sean, el acceso a precios diferenciados, dependiendo de calificación que la tienda nos asigne (cliente Oro, Plata o Bronce), los programas de puntos o millas o la afiliación a los boletines de correo con información de interés, lanzamiento de nuevos productos o campañas relámpago solo para afiliados.

Recomendación:

La recomendación se ha convertido en uno de los principales indicadores de gestión del sector comercial moderno y más si provienen de alguien no pagado por los comercios que han comprado el producto, lo cual la hace más creíble.

En el caso de los sitios de venta online es casi un standard ofrecer al comprador la posibilidad de reseñar y calificar tanto la experiencia con los productos, como la experiencia del servicio. Para los compradores de los principales sitios de venta a nivel mundial ver las calificaciones de otros compradores se ha convertido uno de los factores de decisión más importantes. Alineados con la tendencia de las “personas conectadas” que están dispuestas a usar tiempo en compartir sus experiencias, se están aprovechando las interacciones de compra para convertirlas en promotores de nuestro negocio. Las empresas más avanzadas miden un factor que se denomina NPS (Net Promoter Score) o grado de promoción neto, que es el nivel de recomendación de nuestro negocio o producto que los compradores están dispuestos a compartir con sus relacionados. Este indicador de gestión se ha convertido en pieza clave para la evaluación de los negocios desde hace ya varios años. Por eso nos llegan tantas encuestas acerca de si recomendaríamos a nuestros relacionados el producto o servicio recién adquiridos.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y MADUREZ DIGITAL

Toda la economía está expuesta al avance e influencia de lo que esta pasando en el mundo Online y de allí la presión de adentrarse en éste, que para muchos, es un nuevo mundo, que además tiene su propia terminología y que para muchos puede resultar intimidante, la conversión de los procesos de trabajo convencionales al mundo online es lo que se denomina Transformación Digital.

El mundo online esta en pleno desarrollo y todos los días aparecen nuevas tecnologías, aplicaciones y medios que pueden servir a los fines de nuestro negocio, pero son tantos que hay que ser selectivo porque no se puede hacer todo al mismo tiempo.

Existen diferencias o brechas entre unas empresas y otras respecto al nivel de implementación de tecnologías digitales; al nivel de adopción de estas tecnologías se le ha denominado Madurez Digital. En nuestra practica de consultoría hemos seleccionado 3 tecnologías que creemos son indispensables para que la empresa incursione en el mundo online.

GRUPO ELECTROFRIO

REFRIGERACIÓN Y AIRE ACONDICIONADO



A.R. COMPONENTS
Electric Parts


EQUIPOS, REPUESTOS Y ACCESORIOS PARA REFRIGERACIÓN, AIRES ACONDICIONADOS, ELECTRODOMÉSTICOS Y AUTOMOTRIZ.

DOMÉSTICO, INDUSTRIAL Y COMERCIAL

DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS DE LAS MEJORES MARCAS



CUIDAMOS TU AIRE, REFRESCAMOS TU VIDA

 **Calle 97 con Calle Av. 70, Parcela L132, C.C. Expoaire Nivel S/N Urb. Castillito San Diego, Estado Carabobo**

 **+58 424 414 3281**  **@GrupoElectrofrioVzla**

 **electrofriosandiegoca@gmail.com**  **www.grupoelectrofrio.com.ve**



Redes Sociales:

- Escoger la red social adecuada para el tipo de cliente adecuado, en el caso de los miembros de Venacor, LinkedIn tiene que ser considerado por ser la red profesional por excelencia, es posible que para llamar la atención sobre productos para consumidores y repuestos haya que considerar Instagram.
- Publicar contenido relevante y atractivo: Pueden ser novedades, sostenibilidad ambiental, estudios técnicos, consejos de mantenimiento de los equipos que se comercializan, etc.

Página web/E-Commerce:

- Como vimos en el viaje del cliente es importante que cuando el cliente haga una búsqueda nos encuentre, ya sea para consultar o para comprar directamente por lo que debemos ofrecer un sitio o página de la empresa donde tenga la opción de hacer su compra 100% online. Este sitio debe ofrecer:
 - Perfil y trayectoria de la empresa.

- Casos de éxito.
- Oferta de servicios.
- Oferta de productos y disponibilidad.
- Facilidades de compra/ pago.
- Facilidades de envío o pickup.
- Información de contacto.
- Formularios de consulta y cotización.

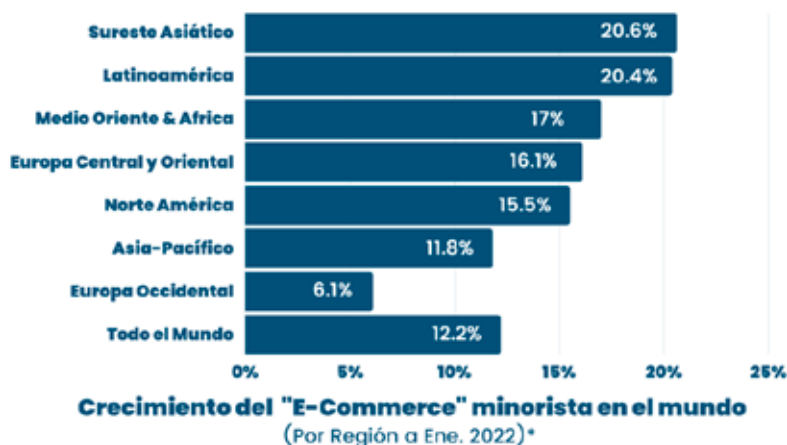
CRM - Customer Relationship Management (Sistema de Gestión de la relación con los clientes)

Este tipo de sistemas nos permiten:

- Planificar y hacer seguimiento de las actividades de ventas.
- Optimizar los procesos comerciales / calendarios de mantenimiento.
- Registrar las comunicaciones con los clientes.
- Manejo del E-mail marketing u otras campañas
- Obtener reportes de gestión.

LA TRANSICIÓN DEL COMERCIO FÍSICO AL ONLINE SIN MORIR EN EL INTENTO

A continuación, les compartimos información sobre los cambios que se están observando con el crecimiento del comercio online a nivel global y lo que se está reportando en el comercio físico en Estados Unidos (ver gráficos).



*Fuente: eMarketer

wipcool
FEELING FOR MORE



INVOTECH



ICELOONG



BREAKERMATIC
¡CONÉCTATE A LA MEJOR PROTECCIÓN!



HONGSEN



SAMSUNG
Compressor



wipcool
FEELING FOR MORE

INVOTECH

ICELOONG

BREAKERMATIC
¡CONÉCTATE A LA MEJOR PROTECCIÓN!

HONGSEN

SAMSUNG
Compressor

Innovación en Bombas de condensado y Bombas de vacío

Compresores Scroll confiabilidad incomparable con una Ingeniería excepcional

Gases Refrigerantes confiables, seguros y certificados

¡No olvides proteger tus equipos!

Accesorios y herramientas para sistemas de refrigeración y aire acondicionado

Rendimiento de clase mundial, compresor rotativo ecológico con una gran potencia y menos ruido.

Distribuidores para VENEZUELA

Compresores Servicios C.A.
Todo en Refrigeración y Aire Acondicionado

ventas.coservica@gmail.com

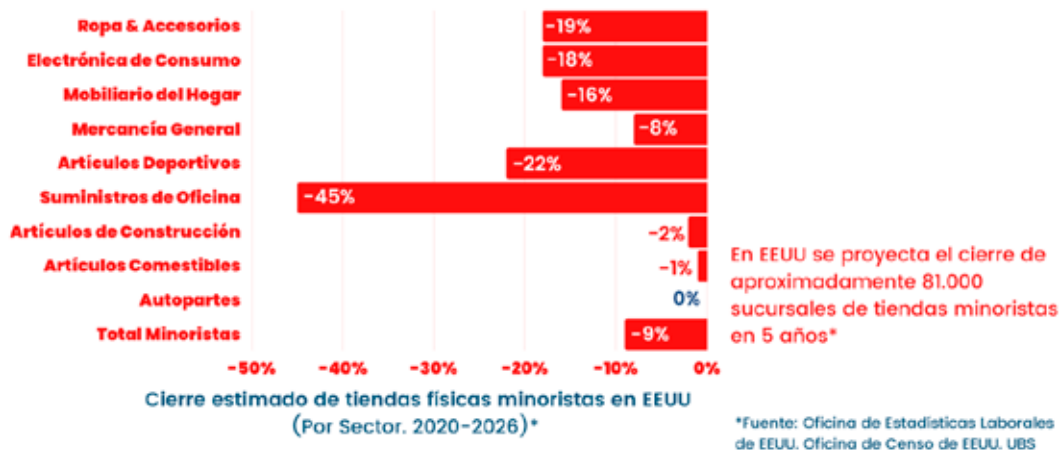
www.compresoreservicios.com

[@compresoresca](https://www.facebook.com/compresoresca) [compresoreserviciosca](https://www.instagram.com/compresoreserviciosca)



Como se puede observar, se ha venido registrando un crecimiento muy importante del comercio electrónico, sobre todo en el Sudeste Asiático y Latinoamérica, a niveles muy superiores al resto del mundo, debido a que estas zonas estaban rezagadas, pero van impulsadas a una adopción agresiva del modelo.

Por otra parte, en el siguiente gráfico se aprecia como Estados Unidos exhibe una impresionante tendencia al cierre de tiendas físicas.



La contraposición de estas dos tendencias podría llevarnos a conclusiones incorrectas respecto a que el comercio físico tiende a morir o que está siendo sustituido por el comercio online, pero la realidad es que se están reacomodando los diferentes canales de comercialización y optimizando de manera de hacer los procesos lo más rentable posible. Para ilustrarlo basta con analizar lo que sucede con el jugador más importante del mercado Online, Amazon, quien ahora está abriendo tiendas físicas con una velocidad bastante agresiva. En paralelo todas las grandes cadenas están abriendo sus propios sitios de comercio electrónico como lo está haciendo el gigante del comercio físico Walmart.

Empresas como Amazon toman estas acciones, luego de haber entendido que en el comercio físico hay experiencias de compra insustituibles por ahora, como tocar la textura de la tela, sentir como te queda una prenda de vestir, oír como suena un dispositivo de audio o ver la calidad de imagen que despliega un televisor. Además, la compra física en la calle o centro comercial es un hecho social donde ver y dejarse ver tiene un valor fundamental.

Por otra parte, comerciantes como Walmart entienden que no pueden dejar de atender a sus clientes que exigen la conveniencia e inmediatez que ofrece el comercio electrónico.

A esta combinación de tienda física con online o viceversa, se le ha denominado "Click and Mortar" lo que traducido al español sería algo así como "Click y Bloque y Cemento".

Esta combinación ofrece nuevas maneras de relacionarse con el cliente pues este podría ver algo online y comprarlo en una tienda física o por el contrario, ver algo en una tienda física y comprarlo luego online, además la conveniencia e inmediatez ofrecida por el mundo online permite poner en vivo campañas, ofertas, planes de fidelidad y cualquier otra actividad que active a nuestro cliente de forma efectiva, rápida y económica, creando una importante sinergia entre la tienda física y la tienda online.

El desarrollo del comercio electrónico ya nos alcanzó, ya no es cuestión de si lo hizo o no, si no

cuando lo puedo hacer, esto es algo que requiere esfuerzo, recursos y tiempo de desarrollo, aprendizaje y “mucho mucho” ensayo y error, por lo que es imperativo comenzar a la brevedad posible para comenzar a verle frutos y estar preparados porque es seguro que nuestros competidores ya lo estén haciendo.

NUESTROS AFILIADOS FRENTE A LA MADUREZ DIGITAL

Venacor cuenta actualmente con 113 empresas afiliadas. Nuestras empresas afiliadas llevan a cabo una diversidad de actividades, tales como la importación, distribución, comercialización, desarrollo de proyectos, fabricación, ensamblaje, instalación, mantenimiento y el servicio técnico, vinculados a la ventilación, el aire acondicionado y la refrigeración. Ahora bien, independientemente de la actividad y el sector que atienda cada empresa, todas ellas tienen



en común la necesidad de comercializar sus productos y/o servicios. Partiendo de lo anterior, identificamos 2 perfiles de actividades, a saber: i) comercialización de productos, agrupando allí a todas las empresas afiliadas que comercializan productos terminados, sin discriminar el nivel de la cadena de

Soluciones Profesionales en Ingeniería

chiller



Mini chiller



wallmounted



equipo de precisión



tipo quirófano



IG: @solproin

**LLÁMANOS: 0412-984.23.86
FABRICACION NACIONAL**

comercialización en la que se desempeñan (venta al detal, venta al mayor, distribución, fabricación, etc.) y; ii) comercialización de servicios, agrupando a todas las empresas afiliadas que prestan servicios, independientemente del tipo de servicio ofertado (mantenimiento, instalación, reparación, desarrollo de proyectos, etc.).

Partiendo de lo anterior tenemos que de las 113 empresas afiliadas a Venacor, 50 empresas se dedican a la venta de productos terminados (venta al detal, venta al mayor, distribución, fabricación, etc.). Por otra parte, 45 empresas se dedican a la prestación de servicios (mantenimiento, instalación, reparación, desarrollo de proyectos, etc.). Mientras que 18 empresas llevan a cabo una combinación de las actividades antes mencionadas.



Por otra parte, nos interesa determinar cómo se encuentran nuestros afiliados frente a la madurez digital, específicamente su presencia en internet a través de su página web y/o la red social Instagram. En tal sentido, tenemos que 76 empresas (67%) cuenta con una página web, mientras 37 (23%) empresas no tienen página web.



En cuanto a su presencia en redes sociales, nos interesaba explorar particularmente la red social Instagram habida cuenta del énfasis que ha tenido esta red social, como medio para promover y comercializar productos y servicios. En tal sentido, tenemos que 90 (79%) empresas afiliadas tienen presencia en Instagram, mientras que 23 (21%) empresas no poseen cuenta en Instagram, observándose la preferencia en el uso de esta red social, incluso en aquellas empresas que no poseen página web.




Finalmente, nos interesa determinar cuáles de las empresas que tienen página web, cuentan con una galería de productos y la posibilidad de comprar directamente a través del portal. En tal sentido, solo 12 empresas afiliadas, cuentan con una galería de productos, un botón de registro para las personas que deseen comprar los mismo y un carrito de compra para incorporar los productos. Sin embargo, cabe destacar que ningún portal contaba con una plataforma de pago y envío integrada que permitiera pagar la mercancía directamente a través de la web y seleccionar el tipo de envío que aplicaría al producto. En virtud de ello, debemos destacar que no se trata de un portal de venta on-line propiamente dicho, sino un portal de cotización on-line, es decir, el cliente se registra en la “tienda”, luego selecciona y agrega la mercancía al carrito de compra y finalmente acuerda con el proveedor el medio de pago y envío del producto, cuyo proceso se realiza de manera separada y ajena al portal.





ALUMFILTROS NACIONALES



Síguenos en  @alumfiltrosnacionales

 + 58 212 2726487
+ 58 212 2726645

 + 58 424 1235619
+ 58 412 3127173

 www.alumfiltros.com
ventasalumfiltros@gmail.com

Av. Francisco de Miranda con 2^{da} avenida Buena Vista, Galpón N^o 5, vía Petare, Caracas - Venezuela





Partiendo de todo lo anteriormente señalado, tenemos que aún existe una importante brecha en nuestros afiliados – unos más que otros – para alcanzar la madurez digital. Adicionalmente, tal como mencionamos en la parte inicial de este trabajo, la incursión del internet en nuestras vidas y con ello, las nuevas generaciones de compradores, resulta imperativo desarrollar iniciativas desde Venacor que permitan incorporar a sus afiliados a las nuevas dinámicas del mercado digital.

VENACOR LE DA LA BIENVENIDA AL MUNDO ON-LINE DE LA MANO DE FRINERGIA

Como punto de partida para identificar iniciativas que coadyuven la incorporación de las empresas a las nuevas dinámicas del mercado digital, nos planteamos el desarrollo de una herramienta de venta en línea exclusiva del sector de la refrigeración y climatización. Bajo el enfoque de conjunto (tienda on-line versus centro comercial de venta on-line) estaríamos en capacidad de ofrecer una solución que atienda a tres elementos fundamentales: Solución de bajo costo individual: Los costos asociados al desarrollo de un portal de venta on-line son significativamente elevados. Sin embargo, al tratarse de un centro comercial dentro del cual operan distintas tiendas, estaríamos en capacidad de reducir los costos unitarios para la construcción de cada tienda on-line. Mayor generación de tráfico: Nuevamente, al tratarse de un centro comercial de venta on-line exclusivo para el sector de refrigeración y climatización, nos permite garantizar la generación de tráfico en el portal. Por último y no menos importante, la solución debe contar con un acompañamiento profesional continuo que garantice un aprendizaje y el óptimo aprovechamiento de la solución.

A partir de estas premisas nace “FRINERGIA”, como el primer portal de comercio electrónico donde los miembros de Venacor exponen sus productos y servicios brindando a los compradores la oportunidad de seleccionar, comparar y hacer contacto para coti-



zar, comprar, pagar, recibir y reseñar a los proveedores y a los productos y servicios ofertados.

En este sentido, Frinergia procurará convertirse en el lugar de referencia para ofertar y comprar productos y servicios de la ventilación, aire acondicionado y refrigeración, de manera fácil y segura.

Supermercados, bodegones, minimercados, panaderías, restaurantes

¿Quieres Innovar?

Somos tu aliado de confianza
Líderes en equipamiento integral



- ▶ Exhibidoras autocontenidas y remotas
- ▶ Cavas
- ▶ Estanterías y check outs
- ▶ Carritos
- ▶ Cámaras frigoríficas
- ▶ Equipamiento gastronómico
- ▶ Rack de compresores
- ▶ Maquinas de hielo
- ▶ Rebanadoras

Especialistas en Sistemas de climatización
Máximo confort y ahorro energético



¿POR QUÉ FRINERGIA?

- **Portal de Venta On-Line orientado a Empresas Formales:** Si bien Frinergia ofrecerá productos y servicios, su orientación principal no está concebida exclusivamente a los productos y servicios que ofrece, sino a las empresas (Tiendas Afiliadas) que respaldarán los productos y servicios ofertados. Con ello buscamos diferenciarlos de otras alternativas existentes en el mercado, ya que al estar respaldado por empresas formalmente constituidas, podemos asegurar determinados estándares de seguridad generando mayor confianza y control en las operaciones que se realicen a través de Frinergia.
- **Competencia Reglamentada:** En principio Frinergia ha sido concebido como un portal de venta On-Line exclusivo para la participación (como vendedores) de empresas afiliadas a Venacor. Ello permitiría un control más organizado y legítimo de aquellos que participen como vendedores en el portal, procurando salvaguardar la legalidad de las operaciones que se realicen en Frinergia y al propio tiempo, protegiendo la cadena de comercialización de aquellas empresas que hacen vida en Venacor.
- **Tienda exclusiva para cada empresa participante:** Cada empresa que participe en el portal, tendrá derecho a poseer una tienda exclusiva con los elementos de diseño característicos de su marca (logo, colores, imágenes, productos, etc.), con acceso a un panel de control administrativo para agregar y remover productos; modificar sus elementos de diseño; modificar precios; hacer seguimiento a sus ventas, entre muchos otros.
- **Pasarela de pago y pasarela de envío integrada:** El portal cuenta con una pasarela de pago integrada, donde el cliente podrá pagar sus compras directamente a través del portal con múltiples canales de pago disponibles, con costos y tiempos de liquidación similares a un punto de venta físico. Asimismo, el portal cuenta con una pasarela de envío integrada a través de la cual el cliente podrá seleccionar el tipo de envío del producto, ya sea currier, delivery o pickup.
- **Incrementa la exposición de sus productos y servicios:** Frinergia le permitirá incrementar la exposición de sus productos y servicios, más allá de su área de influencia regional, pudiendo llegar a nuevos consumidores a nivel nacional y brindando una moderna solución de compra a sus usuarios.
- **Mayor generación de tráfico:** Lograrán obtener un mayor tráfico que suele ser difícil de conseguir por sí mismo, aprovechando la sinergia e interacción de los miembros de esta comunidad, al estar reunidos en un centro comercial exclusivo del sector.
- **Analítica de Data:** La información de compra de sus clientes le permitirá descubrir tendencias, patrones, comportamientos de los clientes y preferencias del mercado para alimentar su estrategia de mercadeo.





PUREVER
VENEZUELA

Visítanos en nuestro
SHOWROOM DE CARACAS



Contacto:
+58 412 1305484



PUREVER
FRIEMO

COLKIT

PORTISO

PUREVER
INSULATION

•Visita nuestra página web a través del código QR•



Calle sanatorio del Avila Urb. Boleita norte centro empresarial Ciudad Center, Local 100 y 11D.

TIPOS DE TIENDAS FRINERGIA

Partiendo del tipo de actividades que llevan a cabo las empresas afiliadas a Venacor, se identificaron 3 tipos de tiendas que conformarían Frinergia, a saber: (i) Tienda de Productos, dirigida a aquellas empresas afiliadas a Venacor que realizan ventas de productos terminados al detal. Al formar parte de Frinergia estas empresas contarán con una tienda exclusiva acorde a su identidad de marca, con el correspondiente perfil de la empresa y sus datos de contacto; la posibilidad de recibir reseñas; acceso a un panel de administración de su tienda; pasarela de pago y de envío integradas; así como podrán interactuar con sus clientes y tener acceso a su historial de ventas realizar analítica de data. (ii) Tienda de Servicios/Proyectos, dirigida a aquellas empresas afiliadas a Venacor que prestan servicios en el desarrollo de proyectos de ingeniería o en el

mantenimiento, instalación y reparación de productos vinculados al sector. Dada la naturaleza del tipo de actividad que llevan a cabo estas empresas, su tienda estaría orientada a exhibir proyectos, servicios y/o productos cuyas características requieren una cotización previa con el cliente final. (iii) Directorio de Técnicos, dirigido exclusivamente a personas naturales que prestan servicios de instalación, reparación y mantenimiento en el sector de refrigeración y climatización.

Por último, conscientes de la existencia de empresas que llevan a cabo actividades de fabricación o ensamblaje; distribución y venta al mayor de productos vinculados al sector y; habida cuenta de la importancia de salvaguardar la cadena de comercialización de todas las empresas afiliadas a Venacor, Frinergia también contará con un tipo de tienda para estas empresas garantizando su participación, si menoscabo de la cadena de comercialización.

	Tienda de Productos	Tienda de Servicios / Proyectos	Directorio de Técnicos (Personas Naturales)
			
BENEFICIOS			
Perfil y Datos de Contacto	✓	✓	✓
Reseñas	✓	✓	✓
Tienda Exclusiva Personalizada	✓	✓	✗
Panel de Administración	✓	✓	✗
Pasarela de Pago	✓	✗	✗
Pasarela de Envío	✓	✗	✗
Interacción con Clientes	✓	✓	✗
Analítica de Data	✓	✗	✗

Frinergia ha sido promovido por Venacor como una iniciativa para generar ventajas que permitan a sus afiliados, ingresar al mundo de la venta On-Line potenciando sus oportunidades de crecimiento. El portal de Frinergia ha sido desarrollado por la empresa Representaciones Beros, C.A. y la comercialización del mismo quedará a cargo de Fexven Servicios de Mercadeo, C.A.

Le invitamos a acompañarnos a formar parte del único centro comercial en línea de la refrigeración, el aire acondicionado y la ventilación, respaldado por empresas.



EQUIPOS DE REFRIGERACIÓN



EQUIPOS DE CLIMATIZACIÓN



REPUESTOS



SERVICIO PROFESIONAL



CAPACITACIÓN INTEGRAL



RINOCA
REFRIGERACIÓN RINO C.A.



ESCANEA PARA MAYOR
INFORMACIÓN EN
NUESTRAS REDES SOCIALES

C.C. JUDIBANA, PLANTA BAJA, LOCALES #12-16-20. PUERTO LA CRUZ, ANZOÁTEGUI.
0281 - 267 22 24 / 265 33 83 / 0414 - 806 50 81 @RINO.CA



RIF: J-40571941-9

Somos
Corporación Venezolana
de Refrigeración, C.A.

Distribuidores Mayoristas Autorizados de:



A.R. COMPONENTS
Electric Parts

Somos tu... Solución en Refrigeración
Gran variedad de productos a tu alcance



Equipos

Repuestos

Accesorios

Herramientas

¿Te interesa ser
distribuidor de
nuestra marca?

Contáctanos:



+58 414 426 0668
+58 424 441 1837



@CovercaVzla

Ventascoverca@gmail.com
Ventas@coverca.com.ve

Abastece tu negocio con productos
de alta calidad y bajo costo.

Página web / Catálogo de productos:

www.coverca.com.ve

RONALCA
TODO EN AIRE ACONDICIONADO

40 AÑOS LÍDERES EN SOLUCIONES INTEGRALES

Unare 1, Calle Uchire,
 Diagonal al C.C. Plaza Aeropuerto,
 Puerto Ordaz - Edo. Bolívar

@ronalcapzo

+58 286 952 5859

+58 424 918 7779

AMPLIO STOCK EN EQUIPOS
 Y REPUESTOS ORIGINALES

ENVIO A TODA
 VENEZUELA

EQUIPOS PARA TODAS LAS
 CAPACIDADES Y REQUERIMIENTOS

MIEMBROS DEL

Grupo
UniClima



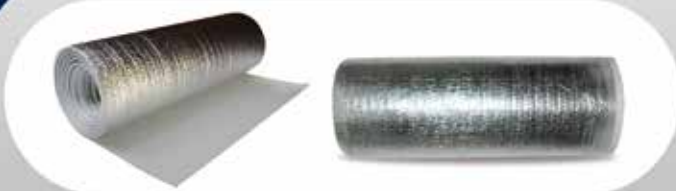
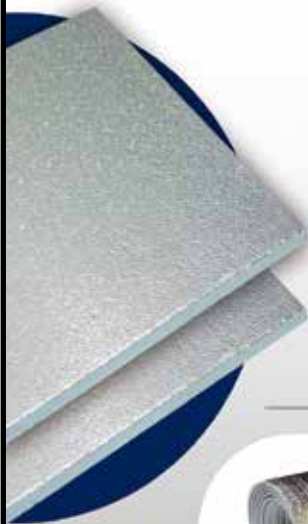
DISTRIBUIDORES E IMPORTADORES
DIRECTOS

www.ronalca.com



**FERRE
 DUCTOS**

Ductos flexibles - Extractores - Filtros - Láminas P3 - Rollos de Termoflex
 Tirro Ductos - Cintas de Aluminio - Pegamentos - Anclajes - Tubería de Cobre:
 Rígida y Flexible



Somos el distribuidor con las más amplia variedad de rejillas y difusores del País en stock permanente disponible para la entrega inmediata.

ferreductos2312CA

J-400646790

Telfs: +58 - 2127631922 C: +58 - 4143005660 / 1373212 ferreductos2312@gmail.com / @ferre_ductos2312



Frinergia: Tienda Virtual

EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

Omar Bernal – Representaciones Berós
Carlos Masiá Vieweg - Venacor

El Comercio Electrónico es un concepto que ha revolucionado la percepción de los escenarios en los que se desarrollan las iniciativas empresariales y los mercados financieros. Los elementos que hacen posible el Comercio Electrónico están ligados a las Tecnologías de Información y Comunicación, conformando una nueva infraestructura para los procesos de negocios, lo que permite el desarrollo de actividades empresariales en un entorno cada vez más globalizado, y con relaciones cada vez más virtuales, entre los distintos agentes que conforman la cadena de valor. Cuando una empresa se decide a realizar una iniciativa comercial

en Internet, al igual que en el mundo físico, es necesario definir un diseño adecuado del sitio web que se ajuste a su idea de negocio y a su público objetivo.

Teniendo en cuenta el crecimiento del comercio electrónico en Colombia y el mejoramiento continuo de las condiciones para garantizar el acceso de la población a las herramientas tecnológicas, cada día son más las empresas que han entendido la importancia de la utilización del Internet para la realización de los negocios, tal como lo afirma la publicación virtual del Periódico El País, 2020.

Una tienda virtual (o tienda online) es un espacio dentro de un sitio web, en el que se ofrecen artículos a la venta. En un sentido amplio se puede describir a una tienda virtual como a una plataforma de comercio convencional que se vale de un sitio web para realizar sus ventas y transacciones. Por lo general, las compras en una tienda virtual se pagan con tarjeta de crédito en el mismo sitio web y luego los productos son enviados por correo. Sin embargo, se pueden utilizar otros medios de pago como transferencias bancarias, cupones de pago, PayPal, etc. En la mayoría de los casos, la tienda virtual suele requerir que los usuarios se registren (ingresando sus datos) antes de poder realizar una compra.

Cuando se habla de un establecimiento virtual se puede confundir el concepto imaginando una tienda física, pero con la particularidad de que está ubicada en Internet, por ello hay que hacer una serie de puntualizaciones que otorgan a este comercio la acepción de virtual. Se puede afirmar que las funciones de una tienda real según Viñals Rioja, 2009: Informar y vender; permitir hacer pedidos; cobrar, entregar el producto y prestar un servicio posventa.

Todas estas funciones las encontramos reflejadas dentro de los servicios prestados por un establecimiento virtual. A la primera función de informar y vender se le llama merchandising virtual. Este merchandising virtual al igual que el merchandising tradicional se ocupa de la decoración del lugar, la presentación de los productos, la rotación de los mismos y la rentabilidad del establecimiento.

El equivalente virtual del escaparate o vitrina, sería el diseño, el grafismo y la comunicación, funciones éstas que son constantemente mejoradas y actualizadas con la incorporación de la comunicación multimedia (audio y vídeo). Aun así, se encuentran ciertas limitaciones que impiden poner en práctica algunas técnicas tradicionales de merchandising, como podría ser el hecho de que el visionado del establecimiento virtual es de carácter bidimensional, perdiéndose así información y otros estímulos que pueden constituir puntos de referencia para la toma de decisiones.

Para qué sirve una Tienda Virtual



Características y elementos de una tienda virtual

Los elementos constitutivos y característicos de una tienda virtual deben ser:

Ubicación: Para el caso, se debe disponer de un espacio web con una buena plataforma adaptada no solo a las necesidades de la empresa, sino de los clientes. Además, esta tienda puede ubicarse dentro de su propio dominio en Internet o puede usarse una plataforma compartida en algún "centro comercial virtual" o Market place, es por esto que países con ventajas competitivas como México y Colombia se han destacado por el hecho de que las tiendas virtuales de empresas de sus territorios pueden venderle a todo el mercado latinoamericano haciendo uso de la web.

Diseño de tienda: esta debe estar acorde con la imagen que queremos presentar de nuestro negocio, por lo que se deben tomar en cuenta los colores y gráficos de la página. Además, es necesario que cumpla con algunos parámetros como: sea responsiva; proporcione un diseño atractivo; sea de navegación fácil e intuitiva; tenga la posibilidad de filtrar datos; posea la información de contacto y redes sociales.

Descripción de productos: El comportamiento del consumidor es tan variado como los impulsos que motivan la compra, en muchas ocasiones, antes de decidir comprar un producto necesitan estar en contacto con él, tocar, sentir, palpar, revisar, sin embargo, en las tiendas virtuales esto no es posible, por lo que es necesario facilitar

Informe Especial

que los compradores aclaren todas sus dudas e inquietudes respecto a este y así tengan la seguridad suficiente para adquirirlo y propiciar la decisión de compra in situ. Para aumentar la confianza del posible comprador, cuando se decide a incorporar un artículo en la tienda virtual, es necesario hacerlo de forma "amigable" y explícita, dando una descripción detallada de cada producto o servicio que se ofrece. También es indispensable que se le agreguen sus atributos, varias fotografías, características y cualidades.

Servicio de ayuda: Si no se da la información necesaria al posible comprador o si este tiene alguna inquietud, al igual que en una tienda física, buscará a alguien que lo ayude a aclararla y si no hay nadie que lo haga, se irá. Por esto, es necesario agregar un apartado para asistir al cliente en su proceso de compra y así evitar que por incertidumbre no realice la operación. Para ello puede resultar de gran ayuda la inclusión de chatbots o chats en vivo, WhatsApp, etc., es decir, automatizar los canales online de atención a los clientes.

Carrito de compras: Es un software que le permite al cliente ir guardando los productos que desea, además, calcula el importe final y permite devolver los productos al "estante". Un buen y vistoso carrito de compras logra que las ventas se realicen de forma rápida y segura.

Formas de pago: Se debe brindar formas de pago seguras. Además, es imprescindible que las políticas de seguridad y de confidencialidad de datos de los clientes estén disponibles para todos en cualquier momento. Parte de que los clientes no quieran comprar en tiendas virtuales, se debe a este ítem, pues la gente tiene miedo de ser estafada.

Valoración y comentarios: En la actualidad los clientes confían más en la opinión de otros compradores antes que la del vendedor, por lo que, para aumentar la confianza, agrega un apartado para comentarios, quejas, dudas frecuentes y una escala de valoración de 0 a 5. Hoy en día los clientes son más propensos a dejarse influenciar por la recomendación que por la reputación del vendedor.

MYCOM VENEZUELA SALES & SERVICE, C.A.
J-30753416-8

Ubicados en Turmero, Estado Aragua,
En el Edificio Techomat Metropolitano,
Piso 1, Local 3, Sector la Providencia.

Teléfonos de Contacto: +58-424-104-5874
+58-414-283-1509
+58-414-014-2422



MAYEKAWA
COMPRESORES PARA REFRIGERACION INDUSTRIAL
Tecnología Japonesa a su alcance

 **MYCOM**

También puedes comunicarte por correo electrónico: jperez@mycomve.com
jcayuna@mycomve.com

Univalco

refrigeración univalco caracas, c.a. r.i.f.:j-00131081-9

Todo en Equipos, Repuestos y Accesorios para Refrigeración y Aire Acondicionado.

+de
40
años
de trayectoria

info@univalco.com



REFRIGERACIÓN UNIVALCO CARACAS, C.A.

Regeneración a Guayabal, N° 19-33 Santa Rosalia, Caracas 1010
Tif: +58(212) 541 8179 / +58 (212) 541 8409 / +58(212) 541 8691
ventas@univalco.com

www.univalco.com

**UNIDADES
CONDENSADORAS**

Desde 1/4 Hp
Hasta 22 Hp.

correo:
info@brenin.com.ve

DIRECCIÓN
Cr 4 entre calles 26 y 27
Local galpón rro 15 zona
Industrial I
Barquisimeto Lara
Zona postal 3001

@brenindevenezuela

www.brenin.com.ve



VENCAVA

info@vencava.com

Fabricación y Servicio de
Camaras Frigoríficas
elaboradas en Acero Galvanizado
pre pintado color blanco e inyectados
en poliuretano de alta densidad 43Kg x m3
Incluimos Unidad Condensadora y Difusor
Adaptándonos a sus Necesidades
de Congelación o Conservación.

+58414 2370633

www.vencava.com

Vencava



**Grupo
Venereca**

Brindamos Soluciones Integrales
para su Sistema de Refrigeración y
Aire Acondicionado

Contamos con más



VENERECA

Venezolana de Refrigeración, C.A.



Venereca



@Venereca



Venereca

info@venereca.com



Venta de Equipos, Repuestos y Accesorios de Refrigeración Industrial, Comercial Y Aire Acondicionado.

www.venereca.com

DISEÑO PROYECTO EQUIPAMIENTO



COCINAS INDUSTRIALES:

Todo el equipamiento del mundo de la gastronomía a través del canal HORECA.



SUPERMERCADOS:

Todo el equipamiento del mundo de los Supermercados a través del canal RETAIL.



A la vez, somos fabricantes de mobiliario en Acero Inoxidable.

Nuestra fabrica, fundada en el año 2000 está dedicada a la fabricación de muebles a la medida en acero inoxidable para la industria alimenticia.



360° TOTAL CONCEPT:

Nuestro servicio de asesoría integral de proyectos. Te ofrecemos el Diseño, Arquitectura y el equipamineto a la medida de tus requerimientos.

Somos representantes de:



Murales refrigerados



Muebles de caja



Paneles frigoríficos.



Fabricación propia



P3venezolana c.a.
sistema de paneles preaislados

Fabricantes de:


Láminas de Poliuretano expandido



P3ductal



Carretera Corralito a Carrizal
Edif. Industrial, Piso 3,4. Carrizal,
Edo. Miranda - Venezuela

 www.p3venezolana.com



0212.383.10.85 / 18.77
0414.013.60.63 / 0414.126.10.91



@p3venezolana

p3venezolana@p3world.net



CONOCE NUESTROS EQUIPOS DE CONTROL Y MONITOREO



Modelo:
ONIX
Monitoreo



Modelo:
BERILO
Monitoreo



Modelo:
OPALO
Monitoreo



Modelo:
JADE
Monitoreo y control



Modelo:
DIAMANTE
Monitoreo y control

**TODOS CON
PROGRAMACIÓN
DE ALERTAS,
CONEXIÓN WIFI**

Medición en
tiempo real
e histórico



www.zzcontrolweb.com

@zzcontrols

+58(414)718.6416

FABRICANTES DE:

PANELES DE POLIURETANO EXPANDIDO RÍGIDO (PUR)
PARA CONDUCTOS HVAC PRE-AISLADOS
Y AISLANTES EN GENERAL

PAL20

PRE INSULATED
DUCT PANEL

**SOMOS
COMPROMISO
CALIDAD
Y TECNOLOGÍA**



POLYPRODUCTOS

CARRETERA NACIONAL GUACARA, SAN JOAQUÍN,
LOCAL 1 COMPLEJO INDUSTRIAL PRUINCA,
GUACARA ESTADO CARABOBO VENEZUELA

0424-4414907 / 0424-4073886 / 0414-4116316

WWW.POLYPRODUCTOSVE.COM

@POLYPRODUCTOSVE

POLYPRODUCTOSVE@GMAIL.COM

**Mantenimiento preventivo
 y correctivo**

de sistemas de agua helada

**Compresores
 de tornillo**

CHILLERS

**Bombas
 Centrifugas**

**Compresores
 semiherméticos**

Agua Helada c.a.

J403065462

0414 4559442 / 04124803685
 /0412 5322476

Correo

aguaheladaca@gmail.com

Instagram

@aguaheladaca

Maracay, Edo Aragua



FexVen®

**PUBLICACIONES
 ESPECIALIZADAS**

CREANDO SOLUCIONES QUE
 AGREGAN VALOR AL NEGOCIO DE
 NUESTROS CLIENTES



@Fexven



FILTROS INDUSTRIALES PARA AIRE



Cuidamos el Ambiente

"La calidad del aire que
Respiramos es importante.
Mejorarla es nuestro
trabajo"



Aplicación en:

Edificios Comerciales e Institucionales
Industria Automotriz
Industria de alimentos
Industria Petrolera
Industria Farmacéutica
Clínicas y Hospitales



Somos Fabricantes:

Consulte su requerimiento
+58-424-2594346
+58-212-2427233
ventas@venmatex.com
www.venmatex.com



+584242962429 @FiltrosVenmatex Filtros.Venmatex

C O R P O R A C I O N

Celsius C.A.

CONTRIBUYENDO CON LA CAPACITACIÓN TÉCNICA EN VENEZUELA

Corporación Celsius en pro de contribuir con la formación técnica en territorio venezolano, inició un ciclo de charlas gratuitas sobre la Selección de Compresores **GMCC** y el Análisis y Diagnóstico del circuito de Refrigeración a través del monitoreo continuo, en conjunto con el **Ing. Juan Carlos Zambrano de Z&Z Ingenieros** que a través de su experiencia y conocimiento se lograron jornadas exitosas en las ciudades de Valencia, Maracay y Caracas.

Así mismo se realizó un ciclo de charlas técnicas gratuitas con **Danfoss**, empresa líder de la tecnología en el mundo de refrigeración. A través del **Ing. Cristian Vélez de Danfoss Colombia** se trataron diversos temas sobre Selección de Compresores, Unidades, Válvulas y aplicativos que permiten el trabajo más eficiente en día a día de la refrigeración. Celsius como distribuidor autorizado en Venezuela de Danfoss, tiene una labor grande para concientizar al mercado sobre la identificación de imitaciones. Estuvimos presentes en Valencia, Puerto la Cruz y Lecherías.

Corporación Celsius fue parte de la Gira en Refrigeración y Aire Acondicionado, que fue llevada a cabo en las ciudades de Puerto la Cruz, Barquisimeto y cerrando por este año con un éxito rotundo en Valencia, una iniciativa de nuestros aliados comerciales de **Z&Z Ingenieros** junto con la valiosa participación de **VENACOR** y **FONDOIN**. Donde abordaron temas con temática actualizada a profesionales y técnicos que se dedican al sector de la refrigeración y la climatización en nuestro País.

Se trataron temas como:

- Buenas Prácticas en Refrigeración y Climatización, nociones básicas
- Gases refrigerantes, nuevas tendencias en Hidrocarburos.
- Detención de fallas a través del mantenimiento predictivo continuo.
- Sistemas de Aire Acondicionado con Tecnología Inverter.

Y para concluir nuestro año, dijimos presente en el conversatorio **Venacor 2022, Hablemos de Frío**, hacia donde nos movemos donde se trataron temas de importancia para la cadena de frío a nivel Nacional e Internacional.

Danfoss

GMCC
TOSHIBA



VENACOR
Cadena de frío a nivel Nacional e Internacional

DEGAR
PARTS
Optimal Solutions

@degarparts
@corpcelsius

**ÚNICO
PORTAL
DONDE
CONSIGUES
TODAS LAS
SOLUCIONES
PARA:**

Refrigeración

**Aires
Acondicionados**

**Sistemas de
Ventilación**



Una solución tecnológica de venta en línea, de bajo costo y con alto potencial de tráfico



Obtenga una tienda "On-line" exclusiva y personalizada



Pasarela de pago integrada



Pasarela de envío integrada



Incremente el alcance de sus productos y servicios mas allá de su región



Interactúe con sus clientes y obtenga información para optimizar su estrategia de mercadeo

**Único Centro Comercial en Línea
Exclusivo para Productos y Servicios del
sector Cadena de Frío y Climatización**

CONTACTANOS

+58412-711.87.23 (WhatsApp) / +58212-761.52.66
fr1nergia@fexven.com

Promotor



VENACOR

Cámara Venezolana de las Industrias de Ventilación,
Aire Acondicionado y Refrigeración

VENACOR DIRECTORIO DE AFILIADOS 2022

Aire acondicionado, proyectos, instalación, mantenimiento, repuestos y servicios.

Aire acondicionado y refrigeración para vehículos.

Aislantes térmicos.

Aspas para ventilación.

Cavas y frigoríficos.

Compresores.

Condensadoras y evaporadoras.

Controles industriales.

Control de caudal: rejillas y difusores.

Electrodomésticos y línea blanca.

Enfriadores de agua

Filtros para A/A y refrigeración.

Gases refrigerantes.

Instalación de equipos.

Instrumentos de medición: aire acondicionado y refrigeración.

Motores eléctricos.

Plantas de hielo.

Protectores de equipos de aire acondicionado y refrigerantes.

Refrigeración.

Serpentines.

Sistemas de automatización de edificios.

Soldaduras de plata.

Torres de enfriamiento.

Tuberías de cobre.

Ventilación industrial.

Entre otros productos y servicios.



ACOMA INGENIERIA, S.A.

Especialistas en instalaciones electromecánicas y aire acondicionado industrial.
Teléfonos: (0212) 256.10.32 / 257.06.47
acomaingenieria@gmail.com
<http://acomaing.com/la-empresa>



AIR SOLUTIONS DE VENEZUELA 2020, C.A.

Ventas, comercialización y distribución de aires acondicionados, residenciales, comerciales e industriales al mayor y detal.
Teléfonos: (0412) 668.1290 / (0424) 187.0379
(0412) 022.7058 / (0414) 165.6760
airsolutionsve@gmail.com
www.airsolutionsve.com



ALUMFILTROS NACIONALES, S.A.

Empresa especializada en el área de proyectos e instalaciones de sistemas de aire acondicionado: ensamble, fabricación, reconstrucción, servicio y suministro de filtros de aire acondicionado, ventilación forzada y automotriz para transporte liviano, pesado y maquinaria agrícola.
Teléfonos: (0212) 272.6487 / 271.6645 /
ventasalumfiltros@gmail.com / www.alumfiltros.com



AMAIRCA, C.A.

Fabricación, Distribución, Venta, Importaciones y Exportaciones de línea blanca en general.
Teléfonos: (0244) 388.80.86 / 417.71.68
info@amairca.com
www.amairca.com



ARNG DE VENEZUELA, S.A.

Suministro y venta de equipos de AA y Refrigeración a Supermercados y afines. Diseño y ejecución de ingeniería de proyectos dedicados al retail de alimentos y demás.
Teléfonos: (0212) 977.32.53
arngdevenezuela@gmail.com



ARTEFRIO

Empresa especializada en refrigeración comercial e industrial. Venta de neveras, equipos, repuestos y cuartos fríos para supermercados y afines. Proyecto, instalación y servicio técnico.
(0212) 753.65.94 / 753.11.68 / (0414) 250.65.40 / (0416) 606.31.59
aramirez@artefrio.com.ve lelysc@artefrio.com.ve
www.artefrio.com.ve





AVILAIRE AIRE ACONDICIONADO, C.A.

Especializada en todo lo relacionado con la venta, distribución, instalación de equipos de aire acondicionado y ventilación forzada
Teléfonos: (0212) 235.62.59/ 239.82.61
avilaire@cantv.net
www.avilaire.com



ARQUI-TEC, C.A. (ARQUITEC)

Construcción de obras y servicios multidisciplinarios de ingeniería industrial, marítimas y sanitarias. Daikin Partner VRV® y Aliado Comercial de Daikin en Venezuela
Teléfono: (0281) 281.64.48
mramirez@arquitec.com.ve
www.arquitec.com.ve



AUTOMATRONI, C.A.

Automatización, mantenimiento y distribución de equipos electrónicos y maquinarias industriales.
Teléfonos: (0243) 553.00.92 / 553.29.07
administracion@automatroni.com
www.automatroni.com



BRENIN DE VENEZUELA, C.A.

Fabricantes equipos de refrigeración.
Teléfonos: (0251) 269.06.69/ 761.70.76
jgarcia@venereca.com
www.brenin.com.ve



B.B.P. INGENIEROS, C.A.

Empresa especializada en el ramo del Aire Acondicionado: equipos, sistemas, repuestos y accesorios.
Teléfonos: (0212) 251.68.68 / 251.23.75 / 251.16.22
bbpingenieros@gmail.com

CALORIAS PLUS, C.A.

CALORIAS PLUS, C.A.

Consultores especializados en aire acondicionado y refrigeración. Ventilación forzada.
Teléfonos: (0241) 824.73.91 / 826.41.70
caloriasplus@hotmail.com

CARABOBO FILTERS, C.A.

Somos su solución en ventilación,
Teléfonos: (0241) 857.59.35 / 0414 404.05.40
carabobofilters.ad@gmail.com



CARFLO, C.A.

Comercializadora de partes y piezas para A/A automotor, accesorios de refrigeración en general.
Teléfonos: (0414) 664.72.79 / (0424) 680.36.21 / (0424) 680.36.51
carflo-ca@hotmail.com
www.carfloca.net



CLIDAIR, C.A.

Venta de repuestos en aire acondicionado y equipos de refrigeración de todas las marcas y modelos. Equipos de Aire acondicionado, compresores, unidades de refrigeración. Accesorios.
Teléfonos: (0241) 871.66.92 / 45.54 / 85.83
ventas@clidair.com.ve
www.clidair.com.ve



CONFORT AIRE SERVICIOS A.C., C.A.

Venta, reparación, instalación y mantenimiento de equipos de aire acondicionado residencial, industrial y doméstico. Ejecución de obras y elaboración de proyectos.
Teléfonos: (0212) 914.7005 / 232.0674 /
comfortaireca@hotmail.com



COMPAÑÍA NACIONAL DE REFRIGERACIÓN, S.A. (REFRISA)

Empresa dedicada a la fabricación, importación y distribución de partes, piezas y equipos para refrigeración, aire acondicionado y ventilación domestica, comercial e industrial.
Teléfonos: 0424 527.7884 / 0424 574.3744
agarcia@cnr.com / veagarcia@cnr.com.ve



COMERCIALIZADORA REFRISHOP ON LINE, C.A

Teléfonos: (0212) 564.57.25
admrefrishop@gmail.com
refrishoponline@gmail.com





COMPRESORES SERVICIOS, C.A.

Comercialización de productos para refrigeración automotriz, comercial e industrial, Equipos de aire acondicionado, repuestos de equipos para aire acondicionado, bombas de agua, compresores de aire comprimido.
Teléfonos: (0276) 341.98.63 / 343.28.96 / 342.06.46
coservica@gmail.com, www.compresoresservicios.com



CORPORACION BEST INTERNACIONAL 2002, C.A.

Teléfonos: (0212)285.80.35 / 285.91.23 / 285.73.10
Mayorista de repuestos, partes, piezas, y componentes para refrigeración y aire acondicionado,
eloyzar@gmail.com
www.corpbest.com



CORPORACIÓN CELSIUS, C.A.

Empresa Importadora y Distribuidora en Venezuela de las principales marcas de la cadena de frío, más de 15 años en el mercado nacional comercializando Equipos, Compresores y Repuestos, para A/A, Refrigeración Doméstica, Comercial, e Industrial.
Teléfonos: 0414 400 9218 /
E-mail.: adminventas@celsius.com.ve / @corpelsius



CORPORACIÓN DEHERCA

Mayorista de Repuestos y Accesorios para Aire acondicionado y Refrigeración.
Teléfonos: (0212) 283.44.44 / 285.70.42
deherca@gmail.com



CORPORACIÓN FRIOVEN H.L.C.A.

Fabricante de equipos de refrigeración comercial e industrial, tales como Chillers, Unidades compactas, Unidades condensadoras, Unidades manejadoras de aire (UMA), Unidades evaporadoras, Racks, Miniracks, intercambiadores de calor, Fancoils, y equipos especiales hechos a la medida del cliente.
Teléfonos: (0212) 731.08.64 / 731.10.91
frioventhlca@gmail.com / www.friovent.net



DIFUSORES FRIODAN, C.A.

Fabricación de unidades de manejo de aire tipo comercial y de tipo industrial para quirófanos e industria farmacéutica. Unidades evaporadoras, equipos splits y de agua helada de precisión. Fabricación de mini chillers. Fabricación de serpentines para aire acondicionado y refrigeración comercial, tubo 3/8", 1/2" y 5/8".
Teléfonos: (0212) 731.25.12
dfriodan@yahoo.com / www.friodan.com.ve

DISTRIBUIDORA CENTURY,C.A.

Distribuidores de equipos de aire acondicionado y de ventilación.
Marcas Trane, LG, Samsung, Premiun, y Midea
Teléfonos: (0212) 234.82.19 / 234.60.96 / 237.28.48
distribuidoracentury@gmail.com



DISTRIBUIDORA GUATICOBRE, C.A.

Especialistas en tuberías de cobre y accesorios. Compra y venta de tuberías, conexiones de cobre, materiales ferreteros. Alic.Vise-Grip, alicates, amarra cables, anclaje plástico, anillo cobre, anillo red, antorcha, bomba de vacío UNIWELD, bombona de gas MAPP, braker sobrep, brochas, calentador de gas natural, etc.
Teléfonos: (0212) 344.05.80 / 344.20.35 / 344.47.79
guaticobre@guati.com



DISTRIBUIDORA RONAL,C.A.

Venta de equipos para aire acondicionado de todo las dimensiones y de todas las marcas reconocidas. Repuestos y accesorios.
Teléfonos:(0286) 951.13.66 Fax: (0286) 951.64.90
rcatalan@ronalca.com



DISTRIBUIDORA TODOCLIMA, C.A.

Venta, importación, distribución, instalación y mantenimiento de todo tipo de equipos de refrigeración y aire acondicionado, asesoramiento y elaboración de proyectos.
Teléfonos: (0212) 993.22.35 / WhatsApp: (0424) 297.21.57
Email: ventas@grupotodoclima.com
Web: <https://www.grupotodoclima.com/>



EQUIPOS DE REFRIGERACION FRIMAX, C.A.

Venta y distribución de equipos de refrigeración, ventilación, aire acondicionado y sus respuestos afines.
Teléfonos: (0212) 578.06.98
frimax2009@hotmail.com
www.frimax.com.ve



ELGA DE VENEZUELA,C.A.

Empresa dedicada a la venta, diseño, instalación y mantenimiento de sistemas de aires acondicionados, en la región zuliana y el resto del país.
Teléfonos: (0261)721.23.66 / 721.23.66 / 721.23.56
minervasanchez07@gmail.com
www.elgadevenezuela.com





ELECTRONICS PLUS, C.A.

Venta al mayor y detal de repuestos de electrodomésticos y refrigeración doméstica e industrial.
Teléfonos: (0241) 817.79.61 / 817.79.56
facturacionelectronicsplus@gmail.com



FEIBO SERVICIOS INDUSTRIALES, C.A.

Desarrollo de proyectos. Diseño, instalación, mantenimiento y control. Construcción de proyectos de acondicionamiento de aire a nivel industrial y comercial.
Teléfonos: (0212) 472.66.23
gveronelli@feibo.com.ve
www.feibo.com.ve



FILTROS CARACAS, C.A. (FILCARACA)

Fabricantes, importadores y distribuidores de todo tipo y tamaño de filtros para sistemas de aire acondicionado, ventilación y extracción.
Teléfonos: (0212) 239.16.79 / 239.07.34 / 239.15.08
info@filtroscaracas.com
www.filtroscaracas.com



FREDIVE, C.A.

Fabricación de ventiladores y extractores industriales y afines, abarcando la producción de toda una línea de modelos. Certificación ISO 9001. Extracción para baños y cocinas. Presurización. Ventilación industrial. Cabinas de pintura. Ventilación en general. Transporte neumático.
Teléfonos: (0212) 362.25.08 / 362.25.17 / 362.48.64
fredive@gmail.com



FREEZE REFRIGERANTS, C.A.

Distribucion, comercialización y manejo al mayor y detal de gases refrigerantes.
Teléfonos: (0241) 817.79.61 / 817.79.56
facturacionfreezevzla@gmail.com



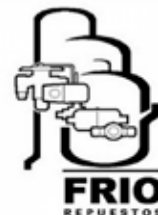
FRIO BORGES, C.A.

Empresa especializada en las áreas de venta, instalación y mantenimiento de aires acondicionados (Servitec), instalación y limpieza de ductos bajo tecnología "Roto Brush ®" e instalación de tuberías de gases medicinales (Instamed).
Teléfonos: (0241) 838.42.84 / 838.95.55 / 832.10.72
gerencia@frioborges.com.ve / www.frioborges.com.ve

FRIO REPUESTOS, C.A.

Venta de equipos, repuestos, herramientas, accesorios y misceláneos para aire acondicionado y refrigeración comercial, doméstica, residencial e industrial. Compresores de todas las marcas.

Venta de gas refrigerante.
Teléfonos: (0212) 762.91.53 / 762.86.70
friorep@gmail.com / www.friorepuestos.com.ve



GAS AIR, C.A.

Ingeniería. Sistema de refrigeración, presurización. AA y ventilación en sistemas a prueba de explosión, equipos de precisión, equipos centrales para AA operados a gas natural y/o eléctricos, domésticos e industriales. Venta, Servicio, Mantenimiento.

Teléfonos: (0261) 797.52.34 / 798.20.85 / 798.44.96
mail@gasairca.com / www.gasairca.com



GRUPO DIR-AIRE, C.A.

Venta de equipos y repuestos de aire acondicionado y refrigeración. Proyectos para su instalación.

Teléfonos: (0212) 234.69.71 / 235.77.07 / (0212) 238.53.34
fidesrivias@diraire.com
www.diraire.com



GRUPO SOMAGO, C.A.

Instalación y mantenimiento de sistemas de aire acondicionado, refrigeración y ventilación mecánica. Residencial, comercial e industrial.

Teléfonos: (0212) 256.62.56
info@somago.com.ve
www.somago.com.ve



GRUPO UMERAKI, C.A.

Comercialización de productos y servicios en el área de aire acondicionado y refrigeración comercial e industrial.

Teléfonos: (0212) 2397196 / 0414-9297927
umeraki.ventas1@gmail.com



INDUSTRIAL REFRIMAQ, C.A.

Somos especialistas en sistemas de aire acondicionado. Proyectos residenciales, comerciales e industriales. Comercialización de equipos compactos, equipos multiverter y single inverter, así como equipos multi V. Marca LG.

Teléfonos: (0212) 620.53.50
ageneral.refrimaq@gruposinabro.com www.refrimaq-aire.com





INDUSTRIAS COLDERMAX, C.A.

Manufacturera de equipos de refrigeración comercial y doméstica, enfriadores, congeladores, vitrinas, visicooler, cavas cuarto.

Teléfonos: (0245) 571.12.53
gerente.coldermax@kacosa.com



Industria
Especializada en
Control de
Aire....desde 1959!

INDUSTRIA ESPECIALIZADA EN CONTROL DE AIRE, C.A (IECA)

Fabricantes de rejillas y difusores de aire, filtros y sistemas de filtración absoluta para quirófanos, sistemas de ductería para gas refrigerante, entre otros.

Teléfonos: (0281) 571.12.16 / 12.17 / (0412) 189.50.17
ventas@iecavenezuela.com
www.iecaven.com.ve



INDUSTRIA INTERMI, C.A.

Aire acondicionado, sistema de cavas, fabricación de chillers, proyecciones y asesoramientos.

Teléfonos: (0239) 212.23.84
edgaroropeza.alvarado@gmail.com
www.intermi.com



INDUSTRIAS PINBOT, C.A.

Fabricante de cavas, neveras y cuartos fríos. Diseño y elaboración de cuartos fríos. Instalación de paneles, puertas y piezas. Mantenimiento preventivo y correctivo de cuartos fríos y sistemas de refrigeración. Asesoría técnica.

Teléfonos: (0276) 355.7057 / 356.8767
industrias-pinbot@gmail.com / www.industriaspinbot.com.ve



INGENIERIA Y REFRIGERACIÓN INGEMECA, C.A.

Especializados en mantenimiento de aires acondicionados y neveras industriales. Suministros de repuestos y levantamiento de proyectos para el sector Cadena de Frío.

Teléfonos: (0212) 266.59.27 / 264.06.24
info@grupoingemeca.com
www.grupoingemeca.com.ve



INGENIERIA DE SISTEMAS TERMICOS, C.A. (IST)

Proyectos, Instalación, Mantenimiento Preventivo y Correctivo en Aire Acondicionado y Refrigeración comercial e industrial. Reparación de Aire Acondicionado y Extractores de Aires.

Teléfonos: (0212) 632.90.56 / 634.34.08
istadmon2@cantv.net

INGENIERÍA VICTUM, C.A.

Estudios de consultoría, proyectos de ingeniería, asistencia técnica y dirección en la ejecución de obras e instalaciones; así como la planificación y el desarrollo del mantenimiento integral y gestión de infraestructuras residenciales, comerciales e industriales.

Teléfonos: (0212) 239.81.04
mcartin@ingenieriavictum.com.ve



INSTALACIONES TEC, C.A.

Diseño, instalación y mantenimiento de sistemas de aire acondicionado tanto de expansión como de agua helada para espacios residenciales, comerciales e industriales.

Teléfonos: (0212) 793.39.99/ 793.84.74
instalacionestecca@gmail.com
instalacionestec.atencion@gmail.com



INVERSIONES COZY COOL, C.A.

Mayoristas en equipos de AA. Representantes de la marca MIDEA

Teléfonos: (0212) 232.65.46 / 232.56.36
elezama44@gmail.com
www.cozycool.com.ve



LA COPELANCITA DE VENEZUELA

Empresa dedicada a la venta de partes, piezas y compresores para refrigeración y aire acondicionado, así como a la remanufactura de compresores semiherméticos de las marcas Copeland, Carrier, Bitzer, Trane y York.

Teléfonos: (0212) 633.23.18 / 633.08.80
copelandnvvieira@gmail.com
www.copelancitadevenezuela.com



LATIN IMPOR, C.A.

Venta de equipos de aire acondicionado residencial e industrial y repuestos.
Teléfonos: (0251) 269.15.60 / (0251) 269.10.31
latin_impор@hotmail.com
www.latinimpор.com



MAIER INTERNACIONAL C.A.

Fabricante de rejillas y difusores de aluminio para instalaciones de aire acondicionado.

maierinternacionalmcbo@gmail.com
Teléfonos: (0261) 757.23.50 / 757.02.70





Manufacturas Vikingo, C.A.

MANUFACTURAS VIKINGO, C.A.

Enfriadores de agua, serpentines para aire acondicionado y para refrigeración, unidades condensadoras de refrigeración, entre otros. Enfriadores de botellón, de presión y de tomas múltiples.
Teléfonos: (0212) 362.68.50 / 362.76.03 / 985.23.61
info@manvikingo.com.ve
www.manvikingo.com.ve



MAPADOCA IMPORT C.A.

Venta al mayor de repuestos para equipos de aire acondicionado, electrodomésticos, refrigeración y aire acondicionado automotriz.
Teléfonos: (0212) 363.61.16
mapadoca1@gmail.com
www.mapadocaimport.com.ve



MAS FRIO VENEZUELA 2017, C.A.

Ventas, comercialización y distribución de aires acondicionados, residenciales, comerciales e industriales al mayor.
Teléfonos: (424) 610.0807 / (414) 619.0567,
(414) 240.3081 / (424) 609.7637
www.masfriovenezuela.com



METALES EXTRUIDOS, C.A.

Fundición y extrucción de metales.
Barras de diversos tipos y diseños, pletinas y tuberías de cobre.
Teléfonos: (0241) 833.44.52 / 832.00.71 / 200.50.50
info@metalex.com.ve
www.metalex.com.ve



MICA ORIENTE, C.A.

Proyectos, mantenimiento, reparación, instalación y venta de equipos de sistemas de A/A, ventilación y refrigeración comercial e industrial.
Teléfonos: (0295) 263.58.58 / 263.00.43
micaoriente@yahoo.com ggeneral@micaoriente.com
www.micaoriente.com



WMOTORES VENEZOLANOS, C.A - MOTORVENCA

Fabricación y venta de motores eléctricos para refrigeración comercial, aire acondicionado y electrodomésticos.
Fabricación de electrodomésticos, ventiladores y licuadoras comercializados bajo la marca Master.
Teléfonos: (0244) 388.90.69 / 388.93.93 / 388.92.58
asepulcri@motorvenca.com.ve
www.motorvenca.com.ve

MUEBLES DE ACERO ETERNA, C.A.

Neveras de 20 y 14 pies cúbicos, freezers de 20 y 14 pies cúbicos, freezers comerciales y enfriadores de agua.
Teléfonos: (0212) 234.48.50 / 235.68.24
fbenze@cantv.net



MANUFACTURAS Y SERVICIOS ALCADI, C.A.

Fabricación de equipos de A/A, evaporadores para quirófano 100% aire fresco, evaporadoras de precisión para salas de cómputo, condensadoras, evaporadoras, fan coil, manejadoras de agua helada, unidades compactas, proyectos e instalaciones de sistemas de a/a y ventilación forzada, fabricación e instalación de ductos.
Teléfono (0212) 730.26.76 / 75.32
ventas@termax.com.ve / www.termax.com.ve



MULTISERVICIOS FAHEE, C.A.

Refrigeración industrial y comercial e Ingeniería gastronómica. Realizar mantenimiento preventivo con altos estándares en diferentes equipos, tales como compresores, compresores industriales, condensadores, evaporadores y generadores de hielo.
Teléfonos: (0414) 924.67.78
presidencia@multifahee.com
administracion@multifahee.com



NEVEFRIO, C.A.

Repuestos, componentes y accesorios para refrigeración comercial e industrial. Empresa que se dedica a la comercialización de neveras domesticas y cavas cuarto. Repuestos de refrigeración domestica e industrial, tubería de cobre, conexiones, compresores, refrigerantes, armaflex. Teléfonos: (0212) 941.71.15, 944.05.75 / 941.25.47
nevefrío@telcel.net.ve



OFISERVICIOS JA 911, C.A.

Servicio de instalación, mantenimiento y reparación de equipos de refrigeración industrial, comercial y residencial. Reparación de Compresores Semi-Herméticos.
Venta de equipos y materiales de refrigeración.
Teléfonos: (0212) 662.68.09 / (0426) 608.86.56 / (0424) 175.36.71
ofiserviciosja911@gmail.com / adm.ofiserviciosja911@gmail.com



ORIMPOR, C.A.

Proyectos, suministro e instalación de equipos de aire acondicionado, repuestos y accesorios.
Teléfonos: (0286) 923.05.29 / 926.40.31
orimporca@gmail.com



<p>ORINOCO MENDOZA, C.A.</p>	<p>ORINOCO MENDOZA, C.A. Compra, venta y distribución al mayor y detal de repuestos y accesorios para equipos de refrigeración automotriz doméstica e industrial. Teléfonos: (0286) 923.2392 orimenca@gmail.com</p>
	<p>OTERCA MAQUINARIAS, C.A. Fabricante y distribuidor de filtros de aire, ofreciendo soluciones integrales en aplicaciones de purificación de aire, utilizados en áreas de cuidado de la salud, laboratorios farmacéuticos, instalaciones comerciales y públicas, fabricación de alimentos y bebidas y procesos industriales en general. ventas@oterca.com Teléfonos: +58 212-944.50.50 / Móvil +58 414-2747614.</p>
	<p>P3 VENEZOLANA, C.A. Fabricación y comercialización de paneles, accesorios y herramientas básicas y profesionales utilizados en sistemas para la distribución de aire, acondicionamiento y termoventilación. Tecnología de la marca P3 (Italia) Teléfonos: (0212) 383.10.85 / 383.18.77 info@p3venezolana.com / www.p3venezolana.com</p>
	<p>PINOVA, S.A. (NEVERAMA) Empresa fabricante y comercializadora de equipos de refrigeración comercial e industrial y cavas refrigeradas, marca NEVERAMA. Asistencia técnica a nivel nacional. Teléfonos: (0212) 372.73.22 / 372.80.11 cuentasxpagar.pinova@gmail.com www.neverama.com</p>
<p>PLYMA OFICINA TECNICA, C.A</p>	<p>PLYMA OFICINA TECNICA, C.A Contratista de Aire Acondicionado. Teléfonos: (0212) 263.00.13 / 263.21.02/ 263.2804 plymaofctec@cantv.net</p>
	<p>PRETERVAL, C.A. Mayorista en refrigeración. Compañía distribuidora al mayor de partes, componentes y equipos para Sistemas de Refrigeración y Aire Acondicionado de tipo comercial e industrial. Teléfonos: (0212) 941.63.81 / 941.06.02 a.aviles@pretervalca.com www.pretervalca.com</p>

**PRODUCTOS HALOGENADOS DE VENEZUELA, C.A.
(PRODUVEN)**

Productos químicos para la industria alimentaria y farmacéutica.
Teléfonos: (0212) 285.8285 / 285.71.04 / 285.89.04
ccubeddu03@gmail.com

**PRODUCTOS
HALOGENADOS DE
VENEZUELA, C.A.
(PRODUVEN)**

PRODUCTOS KHALED,C.A.

Empresa dedicada a la venta y distribución al mayor de repuestos electrodomésticos y equipos de refrigeración y aire acondicionado residencial, comercial e industrial.
Teléfonos:(0241) 571.43.06 / 571.75.77 / 571.67.98 /
(0414) 592.14.33
ventas@khaled.com.ve / www.khaled.com.ve/index.php



PRODUCTOS UTILES, C.A.

Suministro de equipos de aire acondicionado de la marca CARRIER.
Contamos con amplio stock de equipos y repuestos.
Motores, repuestos para refrigeración y aire acondicionado en general. Líder en partes especializadas para chiller.
Teléfonos: (0241) 858.52.10 / 857.10.15 Fax: (0241) 858.59.77
productosutiles@cantv.net / www.productosutiles.com



PROMEC INGENIEROS PI, C.A.

Proyectos de Aire Acondicionado y Ventilación Forzada a nivel Industrial y Comercial.
Teléfonos: (0212) 944.00.23
promecingenieros@gmail.com
www.promecingenieros.com



RBV COMPRESOR OIL, C.A.

Fabricante de aceites lubricantes y aditivos para toda clase de compresores y aires acondicionados tanto automotrices, domésticos e industriales.
Teléfonos: (0241) 416.3009
compresoroil@outlook.com



REFRIMERKADO, C.A.

Descripción: Importación y comercialización al mayor y detal de equipos, partes y piezas en aire acondicionado y refrigeración comercial e industrial.
Teléfonos: 412-3469785 / (212)2424474
ventas@refrimerkado.com
www.refrimerkado.com





R.P., C.A.

Repuestos y Partes para Sistemas de Aire Acondicionado, Refrigeración y Ventilación de Tipo Doméstico, Comercial, Industrial y Automotriz.

Teléfonos: (0295) 261.41.79 / 264.19.90

info@rp-ca.net

www.facebook.com/



R.I. MAVI, S.A.

Fabricación de equipos de refrigeración: Unidades Condensadoras Evaporadores, Cava Cuarto.

Teléfonos: (0244) 395.92.42 / 395.97.89 / 395.36.54

fcarbollop@gmail.com

www.rimavi.com



REFRIAMERICA, C.A.

Aire acondicionado, fábrica y ventas de aire acondicionado, residencial, comercial e industrial. Proyectos. suministros, instalación y servicio. Compresores y repuestos originales.

Restauración de chillers. Compresores para aire acondicionado.

Teléfonos: (0212) 285.0180 / 285.3837

refriamerica@refriamerica.com / www.refriamerica.



REFRIDI, C.A.

Suministros de repuestos y servicios de mantenimiento preventivo y correctivo de aires acondicionados y equipos de refrigeración.

Teléfonos: (0243) 247.02.74 / 247.55.61

refridionline@gmail.com

www.refridi.com.ve



REFRIGERACION BARBOSA, C.A.

Venta de repuestos para aire acondicionado, refrigeración comercial e industrial, repuestos para lavadoras, secadoras, compresores, motores, herramientas para refrigeración.

Teléfonos: (0286) 923.05.66 / 922.77.11

rbarbosacastillito@hotmail.com

www.refrigeracionbarbosa.com



REFRIGERACION DELTA, C.A.

Comercialización de equipos, repuestos y consumibles en general para sistemas de refrigeración.

Teléfonos:(0244) 395.48.53 / 395.39.61 / 447.27.07

refridelta2012@gmail.com

www.refridelta.com.ve

REFRIGERACION EUROPA, C.A.

Fabricación de equipos de refrigeración.
Teléfonos: (0241) 831.27.85 / 831.40.20 / 831.95.92
jcortes@europa.com.ve
www.europa.com.ve
www.uniclima.netwww.uniclima.net



REFRIGERACION UNICLIMA, C.A.

Representantes Oficiales Carrier, Belino, Soler&Palau, y Copeland.
Venta de Equipos AA Residenciales, Comerciales e Industriales.
Asesoría técnica y proyectos llave en mano a nivel nacional.
Oficinas en Venezuela, Panamá y Miami.
Teléfonos: 237.05.26 / 237.24.31
benjamin@uniclima.net / uniclima@uniclima.net
www.uniclima.netwww.uniclima.net



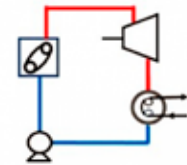
REFRIGERACION UNIVALCO CARACAS, C.A.

Todo en Equipos y Repuestos para Refrigeración y Aire acondicionado. Instalaciones industriales, conservación y refrigeración.
Teléfonos: (0212) 541.84.09 / 541.86.91 / 541.85.09
univalco@univalco.com / caracas@univalco.com
www.univalco.com



REFRIHERBO, C.A.

Servicio de proyectos, instalación, reparación y mantenimiento de aires acondicionados comerciales e industriales (chillers), fabricación de conductos de aire en poliuretano, H.G. y Acerinox.
Teléfonos: (0241) 868.60.09
proyectos.refriherbo@gmail.com
gerenciageneral.refriherbo@gmail.com



REFRIHERBO C.A.
Proyectos, instalación y mantenimiento
J-07576987-2

REFRIMET INDUSTRIAL. C.A.

Productos para Refrigeración Doméstica, Comercial, Industrial y Automotora.
Filtros Top-Flo
Teléfonos: (0212) 945.38.77 / 945.27.77
info@top-flo.com
www.top-flo.com



REFRISCHILER LOS ANDES, C.A.

Empresa ubicada en San Cristobal, Edo. Táchira, con sucursales en Caracas, Maturín y Nva. Esparta; dedicada a la venta, instalación y desarrollo de proyectos en aire acondicionado y ventilación forzada. Teléfonos: (0276) 346.75.43/ 0414-907.77.77 San Cristobal, Telf.: 0426-518.33.42 / 0414-716.20.21 / 0414-618.62.01 Caracas, Telf.: 0424-914.06.93 Maturin Telf.: 0295-264.57.54 Nueva Esparta
refrichiler@gmail.com / www.refricagroup.com





Repuestos Galarza

REPUESTOS GALARZA, S.C.S.

La más completa variedad en repuestos de línea blanca, refrigeración y equipos de aire acondicionado.

Teléfonos: (0212) 341.88.87/ 344.61.55

jesus@repuestosgalarza.com

www.repuestosgalarza.com.ve



REPUESTOS DE REFRIGERACION COPARTES, C.A.

Comercialización de equipos, accesorios y repuestos para refrigeración y aire acondicionado industrial, comercial y residencial.

Teléfonos: (0212) 232.18.02 / 0414 311.66.42

jmontenegro0@hotmail.com

www.copartes.com.ve



Representaciones
DEL FRIO 2021, C.A.
R.I.F. J-40444653-2

REPRESENTACIONES DEL FRIO 2021, C.A.

Importador mayorista de repuestos para refrigeración, aire acondicionado y línea blanca. Compresores, tubería de cobre, aislantes, equipos AA, partes eléctricas, motores y misceláneos

Teléfonos: (0212) 663.01.79 / 6901816

representacionesdelfrio2021@hotmail.com

www.reprefrio2021.com



RIFENG DE VENEZUELA, C.A.

Distribución y venta de tubería flexible multicapa Pex Al Pex para instalaciones de equipos de refrigeración y aire acondicionado.

Teléfonos:(0412) 079.96.51 /

contacto@rifengvzla.com

www.rifengvzla.com



SERVICIOS TERMO GAMMA 2006, C.A.

Instalaciones, proyectos, aire acondicionado.

Servicio técnico en AA y Refrigeración

(0212) 235.43.52

termogamma@gmail.com

**SERVICIOS DE
INGENIERIA
FRANARG, C.A**

SERVICIOS DE INGENIERIA FRANARG, C.A

Servicios de mantenimiento e instalación de sistemas de aire acondicionado (agua helada, expansión directa, precisión y VRF).

Teléfonos: (0212) 564.25.76

sifca1@gmail.com

SERVICIOS DEL FRIO FRIPER, C.A.

Servicio Técnico en Reconstrucción e Instalación de Compresores Semisellados para Refrigeración Industrial, Comercial y Aire Acondicionado. Centro Autorizado Bitzer, Copeland, Carrier. Representantes de la marca Hispania para Venezuela
Teléfonos: 0212 562.41.24 / 564.57.74
friper@gmail.com / info@serviciosfriper.com
www.serviciosfriper.com



SERVICIOS REFRIDLOOR 2002, C.A.

Proyectos, remodelación y reparación en las áreas de refrigeración y aire acondicionado. Comercialización de partes y repuestos del área.
Teléfonos: (0212) 372.42.06
(0414) 282.8838
info@refridloor.com.ve / www.refridloor.com.ve



SERVICIO TÉCNICO DACARU, C.A.

Empresa constituida por ingenieros, técnicos y especialistas en el área de la climatización, dedicada al diseño, procura, instalación y mantenimiento de sistemas de climatización.
stdacaru@gmail.com
Teléfonos:(0212) 272.55.20 / 239.17.10 / 237.78.69



SERVICIOS TÉCNICOS DAR-LAY, C.A.

Empresa especializada en equipos de Aire Acondicionado Comercial, Chilers, Agua Helada y Refrigeración Comercial, Cavas Cuarto, etc. Elaboración de proyectos, suministro de equipos y repuestos. Fabricación de ductos, partes y piezas para sistemas de ventilación, climatización y canalización de aguas de lluvia a nivel industrial y comercial. Teléfonos:(0243) 234.84.32
darlayca@gmail.com



S.P.S. REPRESENTACIONES, C.A.

Controles automáticos y accesorios para aire acondicionado, marca Honeywell.
Teléfonos: (0212) 286.17.52 / 286.32.91 / 285.35.12
spsrep@cantv.net



SUMINISTROS ADISPRO, C.A.

Proyectos de ingeniería en el área de refrigeración comercial e industrial, Aire Acondicionado Comercial hasta 5ton e Industrial superior a 7.5Ton, VRF, Chillers y Agua Helada; Refrigeración Comercial Ligera, Cavas-Cuarto, Racks Industriales-Grandes Instalaciones; Refrigeración para embarcaciones pesqueras;
Teléfonos: (0212) 631.38.07 / 631.36.76 / (0412) 611.19.25
proyectosadispro@gmail.com
ventasadispro@gmail.com





SUMINISTROS MACINOX, C.A.

Empresa de arquitectura e ingeniería, especializada en el diseño y funcionalidad de cocinas industriales y supermercados. Fabricantes de mobiliario en acero inoxidable alimenticio para proyectos de hostelería y supermercados.

Teléfonos: (0212) 290.00.10 / 290.01.38 / (0414) 015.81.71

macinoxgroup@gmail.com

www.macinox.com.ve



SUEIKI VENEZUELA, C.A.

Comercialización, diseño e instalación de soluciones de refrigeración y aire acondicionado para necesidades privadas y uso comercial.

Teléfonos: (0212) 315.32.15 / 315.32.16,

(0414) 249.66.39

info@sveiki-constructions.com



SUPLY AIRE, C.A.

Fabricación de serpentines y colmenas para aire acondicionado y refrigeración.

Teléfonos: (0241) 858.52.10 / 858.13.77 / 857.09.28

www.suplyaire.com



TECHNO FRÍO VENEZUELA, C.A.

Importación, venta y distribución de partes, piezas y equipos para refrigeración, aire acondicionado y ventilación residencial, comercial e industrial.

Teléfonos: (0251) 415.00.52,

(0424) 588.54.31

ventas@technofriovenezuela.com



TECNO CONGELADORES VENEZOLANOS, C.A. TECOVEN

Fabricantes, equipos de refrigeración comercial.

Teléfonos: (0251) 250.20.70

info@tecoven.com

www.tecoven.com



TECNO REFRIGERACION Y REBOBINADOS MC, S.A.

Ensamblaje de unidades condensadoras, remanufactura de compresores. Reconstrucción total de compresores de todo tipo y marca para aire acondicionado y refrigeración.

Teléfonos: (0243) 246.32.44 / 23.41

Ws: (0424) 334-4708 / 0414-450-8211

ventastecnorefrigeracionmc@gmail.com

www.tecnorefrigeracionmc.com

TECNOAIRE, C.A.

Venta de Aire Acondicionado, Equipos, Sistemas y Repuestos.
Teléfonos:(0212) 793.66.74 / 793.93.84 / 794.09.71
tecnoaire@cantv.net



TECNONORTE, C.A.

Líderes en tecnología de refrigeración industrial. Diseño, procura, fabricación, instalación y servicio post-venta. Equipamiento integral para supermercados. Diseño e instalación de sistemas de refrigeración mataderos industriales, procesadoras de alimentos, centros de acopio y embotelladoras.
Teléfonos: (0212) 241.16.50/ 241.64.33 / 2416770
amaceiras@tecomarket.com.ve / www.tecnonorte.com



VENEZOLANA DE REFRIGERACION, C.A. - VENERECA

Equipos, repuestos y accesorios para refrigeración industrial, comercial, doméstica, aire acondicionado y accionamientos eléctricos; asesoría, instalación y proyectos.
Teléfonos: (0212) 761.70.76 / 762.56.30
info@venereca.com
www.venereca.com



**VENEZOLANA MATERIALES EXPANDIDOS,
VENMATEX, S.A.**

Fabricación e importación de filtros para aire de uso comercial e industrial. Aplicación en cabinas de pintura. Centros comerciales, hospitales y clínicas, laboratorios. Campanas de cocinas industriales (hoteles y restaurantes). Turbinas de generación eléctrica (gas). Teléfonos: (0212) 242.72.33
venmatex@venmatex.com / www.venmatex.com



Z&Z INGENIEROS, C.A.

Instalación, mantenimiento, reparación y proyectos de sistemas para refrigeración y aire acondicionado.
Venta de repuestos y accesorios.
Teléfonos: (0414) 714.36.25 / (0414) 718.64.36
zzingenierostachira@gmail.com



5TO FRÍO, C.A.

Empresa especializada en la fabricación de puertas y rieles para vitrinas y mostradores; vidrios sellados (planos y curvos), así como la comercialización de neveras comerciales y equipos de procesamiento de alimentos. Refrigeración Comercial Ligera
(0212) 631.77.55 / 631.86.63 / (0414) 225.15.12 / (0412) 348.87.69
contacto@5tofrio.com
www.5tofrio.com



ORGANIZACIÓN DE EVENTOS PROFESIONALES



FexVen

SERVICIOS DE MERCADEO, C.A
3-500135645

CREAMOS SOLUCIONES QUE AGREGAN VALOR
AL NEGOCIO DE NUESTROS CLIENTES

PUBLICACIONES ESPECIALIZADAS

LA MEJOR HERRAMIENTA COMUNICACIONAL
PARA SU GREMIO / EMPRESA



@Fexven

Contacto +58 212 761.5622 / 762.2446

mercadeo@fexven.com

www.fexven.com

